

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی:
زمان آزمون: تستی: ۴۵ تشریحی: — دقیقه
آزمون نمره منفی دارد ○ ندارد —

نام درس: مبانی مدیریت بازرگانی

رشته تحصیلی: کُد درس: مدیریت بازرگانی - ۱۲۳۵۰۰۳

مجاز است.

استفاده از:

کُد سری سوال: یک (۱)

امام علی^(ع): برتری مردم به یکدیگر، به دانشها و خرد هاست؛ نه به ثروت ها و تبارها.

۱. کدامیک از نظریه ها یا نظریه پردازان زیر در رده نشوکلاسیک ها می باشد؟
- الف. ماسکس وبر ب. تیلور ج. هاثورن د. هنری فایول
۲. کدام یک از موارد زیر جزء اصول چهارده گانه فایول می باشد؟
- الف. تقسیم کار- عدالت - ابتکار عمل ب. اختیار- تمرکز- تطابق ج. انضباط - برنامه ریزی - نظم
۳. کدام یک از موارد زیر جزء موانع اصلی در راه ظهور خلاقیت به شمار می رود؟
- الف. اعتماد به نفس زیاد ب. عدم تمرکز ذهنی ج. تمایل به ناهمگونی
۴. عبارت «در این روش برای ایجاد فکری جدید میان دو شیء یا فکری که قبلاً هرگز اتحاد و قربانی نداشته روابط اجباری برقرار می کنیم» مربوط به کدام یک از روش های پیشنهادی عملی کسب سلامت فکر می باشد؟
- الف. یادداشت برداری ب. تغییر شکل وضع موجود ج. تحلیل شبکه
۵. تفکر دقیقاً عکس تفکر استقرایی می باشد.
- الف. قضاویتی ب. قیاسی ج. خلاق
۶. کدام یک از روش های زیر در ابتدا به «فن گوردن» مشهور بوده است؟
- الف. روش راه حل جویی قیاسی رقابتی مستقیم ب. روش راه حل جویی قیاسی رقابتی غیرمستقیم
۷. «شالوده مدیریت» را کدام یک از موارد زیر تشکیل می دهد؟
- الف. برنامه ریزی ب. تصمیم گیری ج. هدف گذاری د. خط مشی
۸. « تعیین هدف، تخصیص منابع و تعیین شاخصهای عملیاتی ، و واگذاری امور به ابتکار عمل مسئولان واحدها» جزء کدام یک از انواع دیدگاههای متداول در برنامه ریزی می باشد؟
- الف. برنامه ریزی بر مبنای هدف و نتیجه ب. برنامه ریزی اضطراری
- ج. برنامه ریزی بر مبنای استثناء د. برنامه ریزی پرسنلی

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی:
زمان آزمون: تستی: ۴۵ تشریحی: — دقیقه
آزمون نمره منفی دارد ○ ندارد

نام درس: مبانی مدیریت بازرگانی

رشته تحصیلی و کد درس: مدیریت بازرگانی - ۱۲۳۵۰۰۳

—

مجاز است.

استفاده از:

کد سری سوال: یک (۱)

۹. ساده ترین و قدیمی ترین روش برنامه ریزی کدام مورد زیر می باشد؟

- الف. روش پرت ب. نمودار پایان نمای گانت ج. روش تجزیه و تحلیل واریانس د. برنامه ریزی شبکه

۱۰. فرایندی است که طی آن تقسیم کار میان افراد و گروههای کاری و هماهنگی میان آنان، به منظور کسب اهداف صورت می گیرد؟

- الف. برنامه ریزی ب. رهبری ج. سازماندهی د. ارتباط

۱۱. کدام گزینه بیانگر برقراری روابط از نظر اختیارات نمی باشد؟

- الف. کمیته ها ب. وحدت فرماندهی ج. تعیین نوع و حدود اختیارات د. حیطه ناظارت

۱۲. معمولترین نوع طراحی ادارات کدام یک از انواع طراحی زیر می باشد؟

- الف. طراحی اداره بر مبنای مشتری ب. طراحی وظیفه ای اداره ج. طراحی ناحیه ای اداره

۱۳. دلیل استفاده از روش دستیابی به مزایای اقتصادی و همچنین ماهیت وسایل بکار رفته است.

- الف. طراحی بر مبنای مشتری ب. طراحی ناحیه ای اداره

- ج. طراحی وظیفه اداره د. طراحی فرایندی اداره

۱۴. «معاونین بازاریابی» جزء کدام یک از انواع ستادهای زیر می باشد.

- الف. ستاد وظیفه ای ب. ستاد شخصی ج. ستاد تخصصی د. ستاد عمومی شخصی

۱۵.، مقیاس تعیین کننده محل اخذ تصمیم است.

- الف. هدف گذاری ب. خط مشی ج. تمرکز د. هماهنگی

۱۶. «همانگی در پیش بینی مسائل و مشکلات» جزء کدام نوع هماهنگی است؟

- الف. بهبودی ب. اصلاحی ج. تنظیمی د. بازدارنده

۱۷. کدام یک از مؤلفه های ذیل در طبقه بندي عمودی کار مورد توجه قرار می گیرند؟

- الف. حیطه برنامه ریزی ب. درجه سازماندهی ج. درجه تمرکز د. حیطه سازمان

۱۸. «تخصص گرایی کم» و «حیطه نظارت گسترده» مختص کدام یک از سبک های مدیریت و هماهنگی است؟

- الف. لیبرال ب. محافظه کار- بوروکراتیک ج. میانه د. لیبرال و میانه

۱۹. هر چه محیط سازمانی ناپایدارتر و بحرانی تر باشد چه نوع ساخت های سازمانی قابل قبول تر خواهد بود؟

- الف. با ثبات ب. موقت ج. غیر منعطف د. محکم

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: —
 زمان آزمون: تستی: ۴۵ تشریحی: — دقیقه
 آزمون نمره منفی دارد ○ ندارد —

نام درس: مبانی مدیریت بازرگانی

رشته تحصیلی و کد درس: مدیریت بازرگانی - ۱۲۳۵۰۰۳

—

مجاز است.

استفاده از:

کد سری سوال: یک (۱)

۲۰. کدامیک از ساختهای زیر یک تمهید موقت است، نه دائمی؟
- الف. ادهوکراسی ب. ساخت ماتریسی ج. بوروکراسی
۲۱. ساخت سازمانی موقتی ویژه را نیز می‌گویند؟
- الف. ساخت میانه ب. ادهوکراسی ج. ساخت سازمانی با گروه‌های متداخل
۲۲. کدام گزینه جزء ویژگیهای بر جسته «ادهوکراسی» نمی‌باشد؟
- الف. قوانین و ضوابط محدود ب. مسئولیت بخشی اقتضایی ج. ثابت بودن کارها
۲۳. هنگامیکه « تقاضای منفی » وجود داشته باشد از کدام نوع بازاریابی استفاده می‌شود؟
- الف. بازاریابی تحریک تقاضا ب. بازاریابی همزمانی تقاضا ج. بازاریابی تقدیمی
۲۴. « بازاریابی تقاضاهای ابتدایی » و « بازاریابی همزمانی تقاضا » به ترتیب زمانی رخ می‌دهند که تقاضا به ترتیب می‌باشد؟
- الف. تقاضای کامل و تقاضای نامنظم ب. تقاضای کامل و تقاضای کند شونده ج. تقاضای کامل و تقاضای پنهان
۲۵. کدام یک از مهارت‌های مدیران بیانگر دانشی است که به فرد اجازه می‌دهد تا مطابق با اهداف کل سیستم عمل کند؟
- الف. فنی ب. انسانی ج. نظری د. ایجاد تقاضا
۲۶. وظیفه اصلی بازرگانی لجستیک کدام یک از موارد زیر می‌باشد؟
- الف. ایجاد روابط مطلوب بین فروشنده و خریدار ب. ایجاد امکان و زمان مطلوب برای کالاهاست ج. ایجاد حداقل سود بازدهی
۲۷. در کدام یک از شبکه‌های شبکه مدیریت « دخالت عواطف انسانی در کارائی سازمان » به حداقل ممکن می‌رسد؟
- الف. سبک ۹-۹ ب. سبک ۱-۹ ج. سبک ۱-۱ د. سبک ۹-۱
۲۸. « روابط انسانی » در کدام یک از سبک‌های چهارگانه سیستم لیکرت مطرح می‌شود؟
- الف. سبک اول ب. سبک سوم ج. سبک دوم د. سبک چهارم
۲۹. کدام مورد از موارد ذیل جزء شبکه‌های ارتباطی رسمی قلمداد می‌گردد؟
- الف. انشعابی ب. خوش‌ای ج. تصادفی د. دایره‌ای

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی:
—
زمان آزمون: تستی: ۴۵ تشریحی: — دقیقه
آزمون نمره منفی دارد ندارد

نام درس: مبانی مدیریت بازرگانی

رشته تحصیلی و کد درس: مدیریت بازرگانی - ۱۲۳۵۰۰۳

—

مجاز است.

استفاده از: —

کد سری سوال: یک (۱)

۳۰. کدام یک از موارد ذیل از عوامل مهم و مؤثر بر کنترل سازمان های امروزی قلمداد نمی گردد؟
- الف. پیچیدگی
ب. تمرکز
ج. تغییرات محیطی
د. اشتباه ها