

# چرا توسعه پیچیده‌تر از رشد است: رفع بروخی از ابهام‌ها\*

حیدر حسینی\*

اقتصاد توسعه، به مثابة علم اقتصاد ملل کمتر توسعه یافته، در دهه‌های ۱۹۴۰ و ۱۹۵۰ ظهور یافت. هر چند بسیاری از پیشگامان این شاخه سیاست‌گرایان از داشت اقتصاد آگاه از ویژگی‌های کشورهای غیر صنعتی فقیر بودند، اما متأسفانه بسیاری از اقتصاددانان توسعه از ویژگی‌های خاص کشورهای کمتر توسعه یافته غفلت ورزیدند و برای این کشورها همان ترسخه‌های سیاستی را تجویز کردند که برای ملل توسعه یافته‌تر تجویز می‌شد. بسیاری از مورخان اندیشه توسعه، با چسبیدن به اقتصاد واحد، ریشه‌های توسعه را در نوشه‌های آدام اسمیت و سایر پیشگامان اقتصاد مدرن جستجو کردند که در جوامع صنعتی غرب ریشه دارد. در نتیجه، بسیاری از اقتصاددانان توسعه واقع‌بینی و مناسبت و کفایت نظریه را به‌هنگام مطالعه کشورهای کمتر توسعه یافته نادیده گرفتند.

پیامد نامیمون این غفلت، خلط مفهوم توسعه با مفهوم کمتر پیچیده رشد بوده است. من استدلال می‌کنم که این خلط به کاربرد تولید ناخالص داخلی سوانه در اندازه‌گیری رشد، به عنوان تنها معیار و شاخص، و همین‌طور استفاده اقتصاددانان توسعه و نهادهای بین‌المللی از الگوهای رشدی چون هارود-دووار به عنوان راه حل، منجر شد.

این مقاله تلاشی است در جهت روشن کردن خلط‌های به وجود آمده درباره توسعه و رشد؛ سعی است در جهت نشان دادن این که چرا توسعه خیلی پیچیده است، و کوششی است در جهت یافتن علل این خلط. برای نشان دادن این موارد، مقاله از مفاهیم ناکارآیی ایکس (X) هاروی لیبنشتاین و دوگانگی سازمانی هلامیت بهره گرفته است.

## مقدمه

از زمان انتشار آثار دیوید ربکاردو و ناسا سینور تاکنون، اقتصاد رسمی اصول و قوانین اقتصادی را

- متن انگلیسی این مقاله همزمان در شماره مارس ۲۰۰۳ مجله Review of Social Economy در حال انتشار است.

\* دکتر اقتصاد، استاد کینگ کالج (King's College) امریکا.

جهان شمول و دائمی، و بنابراین قابل تعمیم به تمام جوامع و همه اعصار دانسته است. ما در ادامه نشان خواهیم داد اقتصاد رسمی، که ریشه آن را باید در تجربه‌ها و نارسایی‌های جوامع صنعتی و پیشرفته جهان غرب جست وجو کرد، توانایی بررسی تمامی مسائل کشورهای توسعه‌نیافه غیرغربی دنیا امروز را تدارد و نمی‌تواند راه حلی برای رفع مسائل سربطبی با فقر و عقب‌ماندگی این کشورها ارائه دهد. بر مبنای توان حل مسائل مذکور این کشورها، نظریه‌های اقتصاد رسمی نه واقع‌گرایانه است و نه مناسب. از آنجاکه مقوله توسعه، برخلاف رشد، پیچیده است و بعد بسیاری را شامل می‌شود، بررسی آن از حیطه و سیطره اقتصاد رسمی خارج است. در مقابل، اقتصاد توسعه، به مثابه مجموعه‌ای از نظریه‌ها و سیاست‌های اقتصادی، با هدف بررسی ریشه‌های پیچیده مسائل عمیق فقر و عقب‌ماندگی در کشورهای توسعه‌نیافه و ارائه راه حل برای آن‌ها، پایه‌گذاری و طراحی شده است.

مطالعه جوامع عقب‌افاده از جانبی، نیازمند برخوردي واقع‌گرایانه و مناسب با مسائل رفتاری، فن‌شناسخنی و نهادی این جوامع است؛ از جانب دیگر، مستلزم توجه به مسائل پویای رشد، توزیع درآمد و فقر اقتصادی است. از این‌رو، لازمه این مطالعه برخوردي ریشه‌ای با مسائل گوناگون این کشورها – همانند فقر و عقب‌ماندگی – است. توجه به این نارسایی‌ها و کوشش در جهت برخوردي واقع‌گرایانه، مناسب و مربوط در جهت حل این مسائل، ما را با می‌دارد بر بسیاری از مفروضات ساده‌گرایانه اقتصاد رسمی -ستی چشم پوشیم.

به اعتقاد و باور اقتصاددانی چون لیونل راینر، آرتور لوئیس، جرالدمیر، و ایرما آدلمن اقتصاد توسعه با کتاب ژوت ملل، یا حتی با آثاری پیش از این اثر پر اهمیت آدام اسمیت آغاز شد؛ اما از نظر این قلم مطمئناً پیدايش شاخه‌ای از علم اقتصاد را، که امروزه به «اقتصاد توسعه» معروف است، باید در سال‌های جنگ جهانی دوم و چند سال اول پس از پایان آن جنگ جست وجو کیم. البته، تحلیل‌های اقتصادی آدام اسمیت [به باور آمارتیاسن، ۱۹۸۸، ص ۱۰]، حتی تحلیل‌های اقتصادی متفکرانی چون ویلیام پتی، گرگوری کینگ، فرانسیس کنه، آنتونین لاووازیه و ژوزف لاگرانج، مفهوم اسمیتی "پیشرفت ملی در ثروت" و "فرآیند طولانی مدت تغییرات اقتصادی" را توضیح می‌دهد. با وجود این، مشکل بتوان با این نظر آمارتیاسن (۱۹۸۸) هم عقیده بود که مطالعه طبیعت ژوت ملل (توسط آدام اسمیت) در واقع چیزی به جز ارائه مباحث اقتصاد توسعه نبود. منظور ما از اقتصاد توسعه، بخشی از دانش اقتصاد است که در چند دهه اخیر برای توضیح نارسایی‌های اقتصادی کشورهای فقیر اموالی و عملتاً مستعمرات پیشین، پا به عرصه وجود گذاشته است. نباید فراموش کرد که آدام اسمیت و سایر پیشگامان علم اقتصاد مدرن، در واقع، پیدايش سرمایه‌داری پیشرفته صنعتی و همین‌طور رشد اقتصادی در کشورهای غربی را بررسی کرده‌اند. اما شاخه‌ای از علم اقتصاد

که در پنج، شش دهه اخیر آن را با نام اقتصاد توسعه شناخته‌ایم، به دنبال توضیح مسائل کشورهای عقب‌افتداده و غیرغربی امروزی، به منظور یافتن راه حل‌ها و سیاست‌های اقتصادی چاره‌ساز مشکلات و معضلات اقتصادی و اجتماعی این کشورها بوده است. در حالی که توجه آدام اسمیت و سایر پیشگامان علم مدرن اقتصاد به کشورهای پیشرفت‌ه سرمایه‌داری زمان خود معطوف بود، اقتصاد توسعه معاصر صرفاً به کشورهای جهان سوم توجه دارد. به باور هانس ارندت (۱۹۸۷، ص ۴۹)، اقتصاد توسعه زمانی پا به عرصه وجود گذاشت که جهان، پس از جنگ دوم جهانی، به این توافق عمومی رسیده بود که برای حل معضلات اقتصادی کشورهای فقیر باید چاره‌ای اندیشید. جالب توجه است که در آن زمان کشورهای جنوب و شرق اروپا نیز به عنوان کشورهای توسعه‌یافته در نظر گرفته می‌شدند. در سال‌های جنگ جهانی دوم، پل روزنثاین - رودان، نظریه‌پرداز اقتصادی که به مسائل توسعه‌یافته‌گی توجه ویژه‌ای داشت، کوشید با کمک اقتصاددانان دیگری، مشکلات کشورهایی را که در شمار کشورهای توسعه‌یافته و فقیر قرار می‌دادشان، مورد مطالعه و بررسی قرار دهد. وی در جایی از اثر خود (۱۹۸۴، ص ۲۵) می‌گوید: «در لندن پیشنهاد دادم که گروهی به مطالعه مسائل کشورهایی پردازنده از لحاظ اقتصادی عقب افتاده‌اند». این پیشنهاد به ایجاد گروه مطالعه‌ای در « مؤسسه سلطنتی امور بین‌المللی» (خانه چاتام) در لندن انجامید؛ که طی سال‌های ۱۹۴۲ تا ۱۹۴۵ مطالعاتی را انجام داد. مقالهٔ معروف روزنثاین - رودان (۱۹۴۳)، منتشره در *Economic Journal* در، واقع نتیجهٔ مطالعه و بحث‌هایی بود که در این گروه صورت گرفته بود. این اثر مهم و سایر نوشه‌های پیشگام اقتصاد توسعه، این پیش‌فرض را پذیرفته بودند که کشورهای توسعه‌یافته — به علت شرایطی متفاوت با کشورهای توسعه‌یافتهٔ صنعتی — نیازمند سیاست‌های اقتصادی خاصی هستند؛ سیاست‌هایی متفاوت از سیاست‌های اقتصادی مورد استفاده در کشورهای توسعه‌یافتهٔ صنعتی. (البته ویفرد پشنون اولین اقتصاددانی است که از مسائل اقتصادی ویژه کشورهای توسعه‌یافته سخن گفت و آن را در اثر خود [۱۹۴۲] مطرح کرد. پل روزنثاین - رودان در مقاله‌ای (۱۹۴۴)، منتشر شده در فصلنامه *International Affairs*، از توسعه کشورهایی سخن گفت که به لحاظ اقتصادی عقب‌مانده بودند.

یکی از نتایج تأسیف بار پیدایش شاخهٔ اقتصاد توسعه - در میان اقتصاددانان - خلط مفهوم توسعه با مفهوم رشد بود. چنان‌که در این مقاله نشان خواهیم داد، اقتصاد توسعه — که رشد را نیز دربردارد — مفهومی جامع‌تر از مقولهٔ محدود رشد است. در حالی که واژهٔ توسعه به معنای تبدیل سیستم‌های اقتصادی فقیر غیرصنعتی به اقتصادهای توسعه‌یافتهٔ صنعتی است، رشد اقتصادی صرفاً به معنای افزایش تولید ناخالص داخلی، چه در کشوری توسعه‌یافته و چه در کشوری توسعه‌یافته، است. اقتصاد رشد به مفهوم شاخه‌ای از علم اقتصاد معمولاً در مورد کشورهای توسعه‌یافتهٔ صنعتی به کار برده می‌شود. متأسفانه در چند دهه اخیر

تفاوت بین این دو مقوله روشن نبوده است. در واقع حتی برخی از پیشگامان اقتصاد توسعه نیز این دو مفهوم را خلط کرده‌اند. به علت این خلط بود که حتی در دهه‌های ۵۰ - ۱۹۴۰ برخی از اقتصاددانان، توسعه اقتصادی را با افزایش درآمد سرانه کشورهای توسعه‌نیافته یکی گرفتند (برای مثال، جزالدمیر، ۱۹۸۴، ص ۶) و گفته آرندت (۱۹۸۱، ص ۴۶۵) در چند سال اول پیدایش اقتصاد توسعه، "توسعة اقتصادي در واقع به معنای رشد و افزایش در درآمد سرانه کشورهای توسعه نیافته بود." آرتور لویس (برنده جایزه نوبل اقتصاد به خاطر خدماتش به اقتصاد توسعه). در یکی از آثار او لیشا (۱۹۷۷، ص ۵۶) معتقد بود که هدف اقتصاد توسعه کاهش فاصله در درآمدهای سرانه میان کشورهای ثروتمند و فقیر است.

شاید به علت این خلط مقاهم رشد و توسعه بود که نویسنده‌گان مذکور قدمت اقتصاد توسعه را به درازای اقتصاد مدرن، یعنی آثار آدام اسمیت (در نیمه دوم قرن هجدهم یا حتی آثار سایر پیشگامان علم اقتصاد پیش از نیمه دوم قرن هجدهم) در نظر گرفته‌اند.

من نشان خواهم داد که یکی گرفتن اقتصاد توسعه بالاقتصاد رشد، ریشه در این فرض اقتصاد رسمی دارد: قوانین اقتصادی و احکام سیاست‌های اقتصادی جهان‌شمول و ابدی و قابل تعمیم به تمام جوامع و اعصار است.

تقلیل مفهوم توسعه به مقوله مشخص و محدود رشد نتایج بسیاری را به همراه داشته است. برای مثال، در زمینه اثرباری سیاست‌های اقتصادی، اقتصاددانان به این نتیجه رسیدند که از طریق برنامه‌هایی همچون برنامه مارشال می‌توان کشورهای فقیر غیرصنعتی را نیز با همان سرعت آلمان به مالکی صنعتی و، بدلاً حاظت تکنولوژیکی، پیشرفت‌هه تبدیل کرد. ایرما آدلمن (۱۹۹۹، ص ۲) در مورد این تشابه و همسان‌انگاری امیدوارانه در دهه اول ظهور اقتصاد توسعه نوشت: "از طریق این تشابه، امیدوارانه فرض شد که با پیابان استعمار و تزریق سرمایه در کشورهای عقب افتاده، می‌توان آن کشورها را به مالکی پیشرفت‌هه و صنعتی تبدیل کرد." به اعتقاد وی این تفکر و فرض که گویا کمبود سرمایه علت اصلی توسعه‌نیافشانگی است در واقع به ضایعه و معیاری تبدیل شد که حتی بانک جهانی و صندوق بین‌المللی پول نیز برنامه‌های کمک‌های "دوجانبه" به کشورهای توسعه‌نیافته را با آن تنظیم می‌کردند (همان). از لحاظ نظری خلط این دو مفهوم موجب شد که اقتصاددانان توسعه و سازمان ملل، طی دو دهه، الگوی هارود - دومار را در تجزیه و تحلیل فقر و عقب ماندگی کشورهای مذکور و چگونگی رفع آن به کار برند.

در ادامه مقاله، برای نشان دادن خلط کردن این دو مفهوم نزد اقتصاددانان توسعه، ابتدا تعاریف گوناگون و متفاوت ارائه شده در چند دهه اخیر از مقوله توسعه را ارائه خواهم داد. برای اثبات این امر که مفهوم توسعه پیچیده‌تر از مفهوم رشد است، از مفهوم مرز یا منحنی امکانات تولید که مفید می‌دانم، استفاده خواهم

کرد. در عین حال، برای توضیح نظری این موضوع و بیجدگی آن، مفید می‌دانم که از مفاهیمی چون ناکارآئی ایکس، دوگانگی ساختاری، کارکرد توزیعی نهاد بازار در برایر کارکرد مولد آن استفاده شود. این توضیحات را در چند بخش مختلف ارائه خواهم داد.

### آیا اقتصاد توسعه واقعاً با مکتب کلاسیک آغاز شد؟

همچنان که در مقدمه توضیح داده شد، به رغم اقتصاددانان مختلف، اقتصاد توسعه با مکتب کلاسیک، یا حتی پیش از آن، با آثار نویسنده‌گانی چون ویلیام پتی و سایر پیشگامان اقتصاد مدرن آغاز شده است. به باور لیونل رابینز (۱۹۶۸)، "بدون شک، کسی که واقعاً اقتصاد توسعه را به دیگران شناساند و اهمیت آن را نشان داد، فردی جز آدام اسمیت نبود." به اعتقاد آرتور لویس (۲۸ ص، ۱۹۹۱)، "اقتصاد توسعه در بریتانیا و طی یک قرن و نیم، از ۱۶۵۰ تا هنگام انتشار کتاب ژوت ملل آدام اسمیت، ایجاد شد." از نظر وی، اقتصاد توسعه در واقع همان مقوله‌ای است که اسمیت در کتاب ژوت ملل آن را «پیشرفت ملی در تمول» نامیده است. آرتور لویس اقتصاد توسعه امروزی را نتیجه «فرآیند طولانی مدت تغیر اقتصادی» می‌داند که قبل از هنگامی که مارثینالیست‌ها چارچوب ایستای تفکر اقتصادی و مفهوم محدود تخصیص منابع را ادامه دادند، به پایان رسیده بود (همان). (به همین دلیل است که این اقتصاددانان کتاب معروف نظریه اقتصاد رشد خود را ارائه آن سنت کلاسیکی می‌دانست که با پیدایش مکتب مارثینالیسم در ربع چهارم قرن نوزدهم به پایان رسیده بود.) از نظر جرالد میر (۱۹۸۴، ص ۳) نیز اقتصاد توسعه با آدام اسمیت و اقتصاددانان کلاسیک آغاز شد؛ اقتصاددانانی که "هدف شان بحث درباره ریشه‌های پیشرفت اقتصادی و تحلیل فرآیند دراز مدت تغییر اقتصادی بود." آمارتیاسن (۱۹۸۳) (برنده جایزه نوبل که تا حدی به خاطر کارهایش در اقتصاد توسعه این جایزه را دریافت کرده است)، اقتصاد توسعه را شاخه جوانی از علم اقتصاد می‌داند که در دهه ۱۹۴۰ پا به عرصه وجود گذاشت. وی، در مقاله دیگری (۱۹۸۸، ص ۱۰) ویلیام پتی را پدر اقتصاد توسعه می‌نامد. وی اقتصاددانان مختلف پیش از آدام اسمیت را پیشگام در اقتصاد توسعه می‌داند، اما او آثار آدام اسمیت را پراهمیت‌ترین آن‌ها می‌داند که به پایه گذاری اقتصاد توسعه انجامیده است. به گفته هانس سینگر (۱۹۸۸، ص ۱۱)، آدام اسمیت را می‌توان اقتصاددان توسعه خواند، چه او به پیشرفت اقتصادی اعتمادداشت، تکامل اقتصادی جامعه را امری ممکن و طبیعی می‌دانست و از پیشرفت طبیعی فراوان و ثروت سخن می‌گفت. این سرمشق پویای اجتماعی، که ذاتاً همراه باشد و انباشت است، همان چیزی است که رشته توسعه را به مثابه رشته‌ای متمایز از علوم اجتماعی، و اقتصاد توسعه را به عنوان بخشی از کلیت علم اقتصاد، پایه گذاری کرد. اغلب نویسنده‌گان (اقتصاددانان)، ریشه اقتصاد توسعه را در سال‌های بلافصل پس از جنگ

جهانی دوم، در الگوی هارود - دومار، می‌باشد؛ الگویی که در واقع ترجمه مکتب همه‌پذیر کینز در آن زمان به یک الگوی رشد پویا بود، تبلور یافت. با وجود این، اقتصاد توسعه در واقع با آدام اسمیت آغاز شد.

سینگر (۱۹۸۸، ص ۱۳) بر این باور است که "تفکر آدام اسمیت در کتاب ژوت ملل درباره دایره مؤثر و خودکار از بازارهای در حال گسترش، تقسیم کار و تولید فزاینده‌ای که به بازارهای گسترده‌تری منتهی می‌شود، نقش مهم و حتی غالبی را نه تنها در اقتصاد توسعه، که به طور کلی در علم اقتصاد داشته است. در زمینه اقتصاد توسعه وارثان خلف کتاب ژوت ملل عبارت‌اند از نظریه علل ابانتی گونار میرال، نظریه بازدهی فزاینده آلین یانگ که به شکل‌گیری قانون وردون و اقتصاد کالدوری انجامید، نظریه رشد متوازن را راگنار نُرکس که تأثیر مهمی بر برنامه‌ریزی توسعه گذاشت و مانند آنان. این مظاہیم بخش مهمی از اقتصاد توسعه را در بر می‌گیرد و تمامی آن‌ها در ادامه بحث‌های کتاب اسمیت (۱۷۷۶) ارائه و منتشر شده است."

بدون شک، دستاوردهای نظری اقتصاد توسعه از بد پیدایش آن در دهه ۱۹۴۰ به بعد بی‌ارتباط با بحث‌های آدام اسمیت نیست؛ چه اقتصاد توسعه نیز، همانند آدام اسمیت، مسائل درازمدت مربوط به پیشرفت اقتصادی را مورد بررسی قرار می‌دهد. اما پرسش این است که آیا آدام اسمیت و سایر نظریه‌پردازان مکتب کلاسیک نیز به دنبال همان بحث‌ها و راه حل‌هایی بودند که هم‌اکنون از نظریه‌پردازان اقتصاد توسعه انتظار داریم؟ به نظر من، درست‌تر آن است که بگوییم اقتصاد و نظریه‌های آدام اسمیت و سایر کلاسیک‌ها به دنبال بهبود و پیشرفت اقتصادی جامعه انگلیس بودند (صفحة ۳۶۷ از کتاب ژوت ملل) تا آنچه ما امروز آن را توسعه اقتصادی می‌نامیم. به اعتقاد آرتدت (۱۹۸۱، ص ۴۵۷)، اقتصاددانان از آدام اسمیت تا زمان جنگ جهانی دوم، توسعه اقتصادی جهان غرب را به نام پیشرفت مادی می‌شناختند.

در واقع، قبل از جنگ جهانی دوم، اقتصاددانان و مورخان اقتصادی از پیدایش سرمایه‌داری، ظهور انقلاب صنعتی، تکامل بازرگانی یا به گفته آلفرد مارشال (در ضمیمه ۱۴۹ کتاب اصول اقتصاد) از "رشد آزاد صنایع و بنگاه‌ها" سخن می‌گفتند. اسمیت و سایر اقتصاددانان مکتب کلاسیک رشد و تکامل سرمایه‌داری در جوامع غربی را مورد مطالعه قرار می‌دادند، و نه مسئله عقب‌افتدگی را در کشورهای امروز موسوم به جهان سوم، این واقعیت حتی در اثر هانس سینگر (۱۹۹۸) نیز پیدا است. به گفته وی "این‌که تا چه اندازه می‌توان خوشبینی آدام اسمیت درباره پیشرفت اقتصادی را به کشورهای جهان سوم نیز تعیین داد، روشن نیست. با اطمینان می‌توان گفت که کاتون توجه اسمیت در ۲۰۰ سال پیش بریتانیا و شاید تمامی اروپا بود. البته تعریف او از اروپا، مستعمرات بریتانیا در امریکای شمالی را نیز شامل می‌شد، که به نظر وی آینده بهتری حتی از بریتانیا را پیش رو داشتند".

اسمیت، در آثار خود راجع به پیشرفت اقتصادی جوامع غربی، گاهی به چین و هندوستان نیز اشاره

کرد؛ اما حتی در آن اشارات محدود و نادر نیز به منابع مورد استفاده خود اطمینان نداشت، او به خوبی می‌دانست که اطلاعات مورد استفاده: "برگرفته از مسافرینی غیرقابل اطمینان، و یا مسیونرهای مذهبی احمد، یا دروغگو بود". (ژوت مل، ص ۲۲۱).

ریکاردو و اقتصاددانان کلاسیک هم عصر اسمیت نیز صرفاً به انگلستان، اروپای غربی و امریکای آنگلوساکسون توجه داشتند. اگر گاهی از دیگر کشورها سخنی می‌راندند صرفاً در ارتباط با سیاست‌های بازرگانی، استعماری یا مهاجرتی کشور بریتانیا بود. حتی جان استوارت میل، اقتصاددانی که به مدت ۳۰ سال در خدمت کمپانی هند شرقی بود و با مسائل اقتصادی هندوستان آشنایی کامل داشت نیز هیچ‌گاه به مطالعه اقتصاد هندوستان و سایر کشورهای غیرغربی علاقه‌ای نشان نداد. به اعتقاد جان هیکس (۱۹۶۶، ص ۲۶۰) (برنده جایزه نوبل اقتصاد)، در واقع جان استوارت میل "موجب مرگ اقتصاد کلاسیک شد و راه را برای اقتصاد ایستای مرحله بعدی هموار ساخت".

در واقع می‌توان ادعا کرد که عصر اقتصاد کلاسیک دوران امید به پیشرفت برای اروپا بود؛ خوش‌بینی بی که در نظریه‌های آدام اسمیت و طرفدارانش منعکس است. این خوش‌بینی نباید تعجب آور باشد. به گفته سورن (۱۹۹۲، ص ۷۶۸)، "در یک قرن و نیم پس از ۱۸۲۰، تولید ناخالص داخلی کشورهای شمالی ۴۰ تا ۵۰ و درآمد سرانه آن‌ها یعنی ۱۲ تا ۱۵ برابر افزایش یافت، در حالی که تولید سرانه در چهار هزار سال پیش از ۱۷۰۰، به گفته کیتر، تنها دو برابر افزایش یافت بود."

همان طور که پیشتر اشاره شد، اقتصاد توسعه — یعنی رشته‌ای از علم اقتصاد که به مطالعه کشورهای توسعه‌نیافرته و سیاست‌های ویژه آن‌ها اختصاص دارد — در سال‌های پس از جنگ جهانی دوم شکل گرفت. این رشته عملی، که سیاست‌های اقتصادی ویژه خود را نیز در بر می‌گیرد، به این دلیل به طوری که نویسنده‌گان دیگری نیز مطرح کردند پا به عرصه وجود گذاشت که راه حل‌های سنتی اقتصاد قابل تعمیم به کشورهای توسعه نیافرته نبود.

از دیدگاه هنری بروتون (۱۹۸۵، ص ۱۰۹۹) "پاگیری اقتصاد توسعه در دهه ۱۹۴۰ پاسخی بود به یک مسئله واقعی در سطح جهان: وجود کشورهای بسیار ثروتمند در کنار ممالک بسیار فقیر. تقاضا در امکان دسترسی به کالاهای خدمات در میان افراد ساکن در این دو دسته از کشورها چنان غیرقابل باور بود که تحلیل (سنتی) در ارتباط با عوامل تولید، تکنولوژی، سیاست‌های اقتصادی دولت و عواملی نظیر آن منطقی به نظر نمی‌رسید. این وضعیت علت ایجاد رشته جدیدی در حوزه دانش اقتصاد، یعنی اقتصاد توسعه، بود."

در اثر این کوشش اقتصاددانان علاقه‌مند به سرنوشت کشورهای توسعه‌نیافرته، متون غنی اقتصادی پا به عرصه وجود گذاشت؛ الگوها و نظریه‌هایی درباره اقتصاد دوگانه، مازاد نیروی کار، دام تعادل سطح پایین،

رشد موزون، دور باطل (بسته) فقر، حداقل تلاش ضروری اساسی، شار بزرگ، وابستگی، مرکز و پیرامون و نظایر آن ارائه شد که جمماً اقتصاد توسعه را تعریف می‌کردند. به گفته پل کروگمن (۱۹۹۳، ص ۱۵)، اقتصاد توسعه "در دوره طلایی آن در دهه ۱۹۵۰، پراهمیت و نوآورانه بود، و از لحاظ تأثیر توریک و سیاست اقتصادی و عملی نفوذ زیادی داشت. به علاوه، در آن زمان، اقتصاد توسعه توانست اندیشمندان خلاق بسیاری را جذب خود کند و بحث‌های پرهیجان بی‌شماری را برانگیخت".

شاخه اقتصاد رشد سرآغاز و ریشه دیگری دارد. در پیشگفتار کتاب اوستربان، وان استونیک، و ندر ویندت (۲۰۰۰) می‌خواهیم: "علاقه به اقتصاد رشد به سال‌های اخیر محدود نمی‌شود. آدام اسمیت در کتاب درباره مطالعه طبیعت و علل ژوت مل می‌براین اعتقاد بود که علل رشد ماشین اقتصادی را باید در تقسیم کار، در ابیاشت سرمایه، و در پیشرفت‌های فن‌آورانه جست و جو کرد. در اوآخر قرن نوزدهم دیوید-ریکاردو مفهوم بازدهی نهایی را فرموله کرد که برای درک رشد اقتصادی ضروری بود".

درباره سرآغاز نظریه مدرن رشد، این نویسنده‌گان می‌نویسنده: "شالوده‌های نظریه مدرن اقتصاد رشد در سال‌های دهه ۱۹۵۰ ریخته شد. در ۱۹۵۹ تین برگن کوشید رشد تولید کشورهای آلمان، بریتانیا، فرانسه و ایالات متحده را از طریق الگویی توضیح دهد که در آن علاوه بر کاربرد تابع تولید کاب - داگلاس از توابع ابتدائی عرضه و تقاضا برای سرمایه، و نیروی کار نیز استفاده کرد. الگوی تین برگن به تابع تولید معروف رابرт سالو (۱۹۵۶) و ترور سوآن شباهت بسیاری دارد. این الگوهای نوکلاسیکی اقتصادی را توضیح می‌دهند که بر آن رقابت کامل و قانون بازده نزولی منابع حکم فرما است." (همان، ص ۲)

البته در دهه ۱۹۸۰ نظریه رشد جدید برخی از مفروضات الگوی رشد نوکلاسیکی را زیر سؤال یرد. در اثر مطالعات سال‌های میانی دهه ۱۹۸۰، آنچه امروزه به نام نظریه رشد دورنزا معروف است، پایه عرصه وجود گذاشت. در مطالعات سعی شد صحت این نظریه‌ها از طریق تجربی ثابت شود. در ۱۹۸۶ مطالعات رومر (یکی از پیشگامان این نظریه) بر پیشرفت‌های فن‌آورانه متمرکز شد و کوشید قانون بازده نزولی را مورد سؤال قرار دهد.

## خلط تعریف توسعه در برابر رشد و نتایج نامطلوب آن پس از دهه ۱۹۸۰

براساس آنچه پیشتر توضیح داده شد، می‌توان با پل کروگمن هیغه‌یده بود که معتقد است اقتصاد توسعه "شاخه‌ای از علم اقتصاد است که توجه‌اش معطوف به این سؤال است که چرا برخی از کشورها به مراتب قویتر از دیگر کشورها هستند، و با چه راه حل‌هایی می‌توان آن‌ها را به مالکی ثروتمند تبدیل کرد." (همان، ص ۵)

بنابراین، علاوه بر توجه به فرآیند درازمدت تغییرات اقتصادی، توسعه همچنین باید به مسائلی در ارتباط با توزیع درآمد و دیگر شاخص‌های اجتماعی - اقتصادی همانند سطح باسوسادی، میانگین عمر، وجود و تداوم نهادهای سیاسی، جامعه مدنی، حاکمیت قانون، یا حتی وضعیت ارزش‌های ناملموس چون عدالت و آزادی‌های مختلف، توجه کند.

آمار تیاسن نیز، در اثری با عنوان کالاها و توانایی‌ها، به ناکافی بودن درآمد و تولید ملی سرانه به مثابه معیار توسعه اقتصادی و ضرورت به کارگردن معیارهای یاد شده اشاره می‌کند. این ناکافی بودن به خصوص از مقایسه زادگاه سن، هندوستان، با کشور چین آشکار است. در ضمیمه A آمده است:

چین بر اساس معیار تولید ملی سرانه هنوز فقیر است و نتوانسته از هند فاصله زیادی بگیرد. با وجود این، آنچه دقیقاً چین را از هند متمایز می‌کند شاخص سطح زندگی آن است که نباید با تولید ملی سرانه اشتباہ شود. توانایی‌های مردم در چین هم‌اکنون به مراتب بالاتر از توانایی‌های مردم در هند است. چینی‌ها میانگین عمر طولانی‌تری از هندی‌ها دارند؛ کوکی سالم‌تر و امن‌تری از هندی‌ها دارند؛ در خصوص مقابله با امراض و بیماری‌کارآئی بیشتری نسبت به هندی‌ها دارند؛ بیشتر چینی‌ها سواد خواندن و نوشتن دارند، و غیره. بیان این فاصله اقتصادی بین چین و هند بر مبنای مقایسه سطح زندگی دو کشور بسیار گویا تر از مقایسه تولید ملی و تولیدات کالایی آن‌ها است. در چارچوب بحث‌ها برای تعیین سیاست‌های اقتصادی این کشورها - که در آن نیاز به رشد تولید ملی تأکید زیادی می‌شود - حائز اهمیت است که این نکته ساده مربوط به تعیین معیارهای پیشرفت یک جامعه را فراموش نکیم." (۱۹۹۹، ص ۵۰)

با این حال، در سال‌های آغاز اقتصاد، شاید آن چنان که آرندت (۱۹۸۱، ص ۴۶۵) مطرح می‌کند به دلیل "ارتقاء رشد اقتصادی به مثابه مهم‌ترین هدف سیاست اقتصادی در کشورهای توسعه‌یافته، توسعه اقتصادی در کشورهای توسعه‌نیافته نیز دقیقاً برابر با رشد درآمد سرانه آن‌ها تلقی شد." در نتیجه این نگاه ساده‌گرایانه، فرض بر این شد که الگوی هارود - دومار، که رشد پیوسته تولید ملی را توضیح می‌دهد، که قابل تعیین به کشورهای توسعه‌نیافته هم است. شایان ذکر است که این الگو را ابتدا روی هارود ارائه کرد. هارود، به مثابه یکی از هواداران اولیه جان میبارد کینز، این الگوی کینزی را ابتدا به عنوان راه حلی برای مسئله بیکاری در کشورهای پیشرفته صنعتی ارائه داد. سپس، هارود (و بعد دومار در امریکا) با اضافه کردن مقوله

نسبت سرمایه به تولید ( $\frac{K}{Q}$ ) به الگوی کینزی یاد شده، این نظریه در واقع ایستا را به الگوی پویا، به منظور تعیین به کشورهای توسعه‌نیافته، تبدیل کرد. بسیاری از بحث‌های مرحله اول این الگو درباره چگونگی افزایش نرخ ذخیره بود. (والتر راستا نیز در سال ۱۹۶۰ از نرخ ذخیره‌ای حتی بیش از نرخ حداقل ۱۵ درصد سخن گفته بود). اما برای کشورهای فقیر توسعه‌نیافته، حتی نرخ ۱۵ درصد نیز بسیار بالا بود؛ همان‌طوری که ایرما آدلمن نیز مطرح می‌کند:

تمامی اقتصاددانان متخصص توسعه (در آن زمان) ورود سرمایه‌های خارجی را یکی از راه‌های جبران این کمبود ذخیره در جهان در حال توسعه به حساب می‌آوردند. بنابراین اقتصاددانان از کسری در موازنه تجاری دفاع کردند، زیرا کسری و تفاوت می‌توانست کمبود در نرخ ذخیره - و بنابراین کمبود سرمایه - را جبران کند. (۱۹۹۹، ص ۴)

از دهه ۱۹۴۰ تا کنون بسیاری از متخصصین علم اقتصاد، توسعه اقتصادی را معادل با رشد اقتصادی، یعنی رشد درازمدت و پایدار در درآمد و تولید سرانه گرفته‌اند. به اعتقاد میر (۱۹۸۴، ص ۶)، بسیاری از متخصصین اقتصادی از دهه‌های ۱۹۴۰ و ۱۹۵۰ به چنین تعبیری از اقتصاد توسعه رسیدند. از جمله این اقتصاددانان می‌توان به این افراد اشاره کرد: آرتور لویس (۱۹۶۶) (برنامه اقتصادی برای جامائیکا) میر و بالدوین (۱۹۵۷) (اقتصاد توسعه، تئوری، تاریخچه، و سیاست)، هاروی لیشتاین (۱۹۵۷) (عقب ماندگی اقتصادی و رشد اقتصادی)، جی. اف. لوئی (۱۹۵۷) (صنعتی شدن و رشد موزون)، فیلیپ دین (۱۹۶۱) (فرآیند طولانی رشد اقتصادی در جهان)، والتر کراس (۱۹۶۱) (اقتصاد توسعه) و لیونل رایبیتز (۱۹۶۸) (نظریه اقتصاد توسعه در آندیشه اقتصادی).

البته در چند دهه اخیر نیز تعاریف دیگری از اقتصاد توسعه ارائه شده است و نویسنده‌گانی نیز تعریفی را از توسعه ارائه نداده‌اند، علی‌رغم ارائه نظر راجع به تئوری‌های توسعه و سیاست‌های اقتصادی برای حل مسائل عقب‌ماندگی اقتصادی، از جمله اقتصاددانانی که در نوشته‌های خود درباره توسعه تعریفی را از آن ارائه ندادند، می‌توان از جاکوب واپتر (۱۹۶۴، ص ۴۰۹) (اقتصاد توسعه)، جف نوجنت و پوتربولوس (۱۹۷۶) (اقتصاد توسعه و مطالعات آماری) سخن گفت.

برخی از اقتصاددانان توسعه را متفاوت از رشد دانسته‌اند، با این فرض که توسعه معمولاً در مورد کشورهای توسعه‌نیافته و رشد در مورد کشورهای پیشرفته صنعتی قابلیت کاربرد دارد. آلبرت هیرشمون (۱۹۵۹) (استراتژی اقتصاد توسعه)، و مادیسن (۱۹۷۰) (پیشرفت و سیاست اقتصادی)، از جمله این نویسنده‌گانند.

نوع دیگری از تعریف بر حسب توجه به مقوله ریشه فرآیند شکل گرفته است، یعنی محرك اصلی پیشرفت (توسعه در برابر رشد) اقتصاد از درون سیستم سرچشمه گرفته یا از بیرون، (دروزنزا در برابر بروزنزا). در میان این گروه اقتصاددانان، می‌توان از کسانی چون وا.ام.پرزنر (۱۹۶۹) (نظریه‌های رشد اقتصادی) سخن گفت که معتقدند علت رشد اقتصادی درونزا است، در حالی که توسعه اقتصادی به عاملی بروزنزا مربوط می‌شود. برخی دیگر به عکس آن معتقدند دیگرانی نیز بر این اعتقادند که هم رشد و هم توسعه از عواملی درونزا ریشه می‌گیرند.

اقتصاددانان دیگری هردو فرآیند رشد و توسعه اقتصادی را ناشی از افزایش در توان تولیدی کشورها می‌دانند. از این میان برخی مطرح کرده‌اند که افزایش در توانایی تولید به معنای رشد اقتصادی است. در حالی که برخی دیگر این افزایش را دلیل بر توسعه اقتصادی دانسته‌اند. در میان آن‌ها، مکلاب، سلس فورتادو و آلبرت هیرشمن مطرح کرده‌اند که توسعه اقتصادی، کشورها را برای رشد بیشتر آماده می‌کند. برخی همانند چرالد میر (۱۹۷۷) (مباحث اساسی اقتصاد توسعه) بر این باورند که توسعه اقتصادی از رشد ناشی می‌شود. دیگر متخصصین اقتصاد توسعه، همانند چارلز کینیل بیگر (۱۹۶۵) و اورت هیگن (۱۹۷۵)، تفاوت میان توسعه اقتصادی و رشد اقتصادی را ناشی از میزان تغییرات ساختاری رخ داده در کشور می‌دانند. باعتقاد این دو اقتصاددان، توسعه اقتصادی، و نه رشد اقتصادی، در برگیرنده تغییرات ساختاری در جامعه است، تغییرات ساختاری که تغییرات اقتصادی، سیاسی، و اجتماعی را شامل می‌شود.

به گفته رایرت فلامانگ (۱۹۷۹)، ص ۵۸)، توسعه اقتصادی و رشد اقتصادی را به هر طریق که تعریف کنیم، قدر مسلم این است که برابر هم نیستند. به گفته‌وی، "این دو فرآیند در واقع متمم یکدیگرند، به طوری که هر یک از آن دو توان خدمت و کمک به مرفقیت دیگری را دارند."

**رویکرد معتقد به «اقتصاد واحد» در برابر رویکرد معتقد به «دو اقتصاد»**  
 آلبرت هیرشمن، در "ظهور و افول اقتصاد توسعه" (۱۹۸۲) نظریه سنتی «اقتصاد واحد» را — که بر اساس آن قوانین اقتصادی و ارکان برنامه‌ها و سیاست‌های اقتصادی لازم جهان‌شمول و قابل تعیین به تمام جوامع، در تمامی شرایط و اعصار هستند — به مثابة شالوده اقتصاد توسعه رد می‌کند و نمی‌پذیرد. او در عرض، دیدگاه "دو اقتصاد" را به مثابه اساس اقتصاد توسعه پیشنهاد می‌کند. به اعتقاد من رویکرد به «اقتصاد واحد»، بیانگر رد شرایط ویژه کشورهای عقب‌افتاده و به معنای اشتباه گرفتن مقوله رشد اقتصادی با مفهوم پیچیده‌تر توسعه اقتصادی است.

اقتصاد رسمی را می‌توان معادل رویکرد اقتصادی دانست که هیرشمن آن را «اقتصاد واحد» می‌نامد،

دی کوئینسی، در سخنرانی ستایش‌گرانه‌ای راجع به روکاردو پس از مرگ وی گفت که آن اقتصاددان برجسته مکتب کلاسیک به جهان شمول بودن و ابدی بودن قوانین اقتصادی اعتقاد داشت (نقل از کینز (۱۹۷۳)، ص ۲۹۷). اقتصاددان کلاسیک ناسا سینیور، با بیان این که اقتصاد سیاسی (نام آن زمان اقتصاد) نباید از طریق زمان و مکان محدود شود، و این که اصول این علم جهان شمول به هیچ کشور و هیچ زمان خاصی متعلق نیست، در واقع نظریه «اقتصاد واحد» مکتب کلاسیک را خلاصه می‌کرد. بنابراین گفته سینیور، "دستمزدها، سودها و قراردادهای اقتصادی از قوانین ابدی و اجتناب‌ناپذیر – همانند قانون جاذبه (در فیزیک) – سرچشمه می‌گیرند" (نقل از حمید حسینی، ۱۹۹۹، ص ۲۲). لیویل رایبیز مدافع معاصر تر تفکر "اقتصاد واحد" است. وی در اثر معروف خود می‌نویسد: "گاهی این نظریه مطرح می‌شود که اصول علم اقتصاد اساساً به فازهای تاریخی خاصی تعلق دارند، و از لحاظ تاریخی نسیاند، و قابل تعیین به شرایط دیگر نیستند. این اعتقاد دیدگاهی خط‌ناک و غیرقابل فهم است." (۱۹۳۹، صص ۳۱ - ۳۰)

به اعتقاد من، این نقل قول از رایبیز بهخوبی نشان می‌دهد که چرا در کتاب ۱۹۶۸ وی اشاره‌ای به نظریه‌های اقتصاد توسعه، به هیچ عنوان به نظریه‌های اقتصاد توسعه پس از دهه ۱۹۴۰ نمی‌شود.

البته اقتصاددانان دیگری وجود دارند که قبل از تفکر اقتصاد واحد را مورد پرسش قرار داده بودند. به عنوان مثال، آلفرد مارشال (۱۹۸۵)، مکتب کلاسیک را به خاطر تمایل آن به رویکرد اقتصاد واحد مورد انتقاد قرار داد. در این اثر مارشال می‌خواهیم:

آنان انسان را به مثابه موجودی ثابت و تغییرناپذیر در نظر می‌گیرند و کمترین رحمت را به خود نمی‌دهند که تفاوت [موجود] در میان انسان‌ها را مورد مطالعه قرار دهند. آن‌ها صرفاً با انسان‌های شهری آشنا بودند و بسادگی پذیرفتند که دیگر اتباع انگلیس نیز همانند مردم شهرنشین هستند. آنان آگاه نبودند که مردم کشورهای دیگر صفات ویژه خود را دارند. اگر هم گاهی این صفات ویژه را می‌پذیرفتند آن‌ها را سطحی و غیرعمیق می‌پنداشتند که به مجرد آشنایی آن مردم با شیوه‌های بهتر انگلیسی‌ها این صفات ویژه خود را به بونه فراموشی می‌سپردند. آن شیوه تفکر، که موجب شد وکلای (دادگستری)، حقوق مدنی انگلیسی را به هندی‌ها تحمل کنند، اقتصاددانان ما را نیز واداشت که نظریه‌های خود را به گونه‌ای پرورش و تکامل بخشند که گویا تمام مردم دنیا از آن شهربانی (انگلیسی) تشکیل شده‌اند. (نقل از کتاب پیگو، ۱۹۶۶، صص ۱۵۵ - ۱۵۴).

این دیدگاه آلفرد مارشال را به یاد مکتب جدید اقتصاد رفواری می‌اندازد که بسیاری از مفروضات

غیرواقعی و نامناسب مکتب نوکلاسیک را مورد سؤال قرار داده است) (نگاه کنید به میردال، ۱۹۵۷). به اعتقاد هانس سینگر، استاد وی جان میتارد کیز نیز معتقد به رویکرد "دو اقتصاد" بود. وی می‌گوید: "به عنوان شاگرد کیز در دانشگاه کمبریج — در سال‌هایی که کتاب نظریه عمومی کیز در حال شکل‌گرفتن بود (۱۹۳۳-۳۶) — شرایط فکری من در جمیع شکل می‌گرفت که برای کشورهای در حال توسعه قوانین (اقتصادی) متفاوتی را قائل شوم، یعنی قوانینی متفاوت از اصول ناشی از اقتصاد سنتی." (به نقل از ترووال، ۱۹۸۵، ص ۶)

طبعاً، تفکر اقتصاد واحد از جانب برخی از اقتصاددانان جهان سوم نیز رد شده است. مثلًاً، از دهه ۱۹۵۰ به بعد، بسیاری از متخصصان اقتصادی، در امریکای لاتین در بی نظریه اقتصادی بوده‌اند که از طریق آن بتوانند مسائل اقتصادی کشورهای امریکای لاتین (و دیگر کشورهای جهان سوم) را توضیح دهند. بحث‌های این اقتصاددانان، که سرانجام به شکل‌گیری مکاتب ساختاری و وابستگی منتهی شد، با نوشته‌های رائول پربیش آغاز شد. بسیاری از اقتصاددانان امریکای لاتین آشکارا واقع‌گرایی و مرتبط بودن مفروضات اقتصادی مکتب اقتصاد رسمی — سنتی با شرایط اقتصادی امریکای لاتین را مورد انتقاد قرار داده و خواهان ایجاد نظریه‌ها و سیاست‌های اقتصادی جدیدی شدند که مناسب شرایط اقتصادی آن کشورها باشد. این خواست آنان در سندی با عنوان "نیاز به دیدگاه‌های جدید برای تدریس و تحقیق علم اقتصاد در امریکای لاتین" (۱۹۶۵) آشکارا منعکس شده است. این سند را اقتصاددانان زیادی از ۱۷ کشور امریکای لاتین تدوین و امضای گروه بودند. در این سند (درباره عدم کفاایت نظریه‌های توسعه موجود) می‌خوانیم: "نظریه‌های توسعه تدوین شده در کشورهای صنعتی پیشرفته قادر نیستند مسائل کشورهای امریکای لاتین را به طور شایسته و لازم توضیح دهند." (نقل از حمید حسینی، ۱۹۹۳، ص ۱۰۷). در سال ۱۹۸۳ گروهی، از اقتصاددانان امریکای لاتین انتشار فصلنامه‌ای در زمینه نظریه‌های مربوط به اقتصاد کشورهای امریکای لاتین و سیاست‌های عملی لازم برای حل مسائل اقتصادی آن کشورها را آغاز کردند. در مقدمه شماره اول این فصلنامه آمده است:

ما باید به نظریه‌های تدوین شده در کشورهای متropol با دیدگاهی انتقادی بنگریم، چه این نظریه‌ها از سازوکارهای فکری و از نیازهای اجتماعی کشورهایی سرچشمه می‌گیرند که متفاوت از کشورهای ما هستند؛ ما باید بتوانیم مواردی را که با آن‌ها در اشتراک هستیم از آنجه متفاوت است تفکیک کنیم. (همان)

اقتصاددانان امریکای لاتین به هیچ وجه تنها اقتصاددانان جهان سومی نیستند که از دیدگاه اقتصاد واحد

انتقاد کرده‌اند. اقتصاددانان هندی نیز سال‌ها پیش این رویکرد اقتصادی — و توانایی آن در توضیح مسائل کشورهایی مانند هندوستان — را نقد کرده‌اند. مثلاً و.ب. سینگ (۱۹۵۳) مخالفت خود را با نهادهای اقتصادی سازمان ملل متعدد در زمینه کاربرد نظریه‌های اقتصادی توریزه شده در غرب، به منظور حل مسائل کشورهای توسعه‌نیافته، اعلام کرد. سینگ در این اثر (ص ۱۸۳) معتقد است که "پایان انقلاب صنعتی در برخی از کشورها، جهان را به دو دسته کشورهای صنعتی (توسعه‌نیافته) و غیرصنعتی (توسعه‌نیافته) تقسیم کرد". وی در ادامه می‌گوید "برای کشورهای غیرصنعتی (توسعه‌نیافته)، مسائل پیچیده‌تر از مسائل در کشورهای صنعتی پیشرفته است".

در دهه‌های ۱۹۴۰ و ۱۹۵۰، زمانی که نهادهای اقتصادی سازمان ملل الگوهای کیزی هارود - دومار را به هند و سایر جوامع توسعه‌نیافته غیرصنعتی تعمیم می‌دادند، برخی از اقتصاددانان هندی (غالباً کسانی که تحصیلات دانشگاهی خود را در انگلستان گذرانده بودند) درباره صحت تعمیم نظریه‌های اقتصادی کیزی (از جمله الگوی هارود - دومار) به هند و کشورهای توسعه‌نیافته بحث کردند و بسیاری از آنان درباره صحت آن تردید داشتند. به همین دلیل بود که انجمن اقتصاددانان هند در کنگره ۱۹۵۳ جلسه‌ای را به بحث درباره صحت مناسب بودن اقتصاد کیزی برای کشورهای توسعه‌نیافته اختصاص داد. یکی از شرکت‌کنندگان آن جلسه، ای. کی. داسکوپتا (۱۹۵۴، ص ۱۰)، نتیجه آن بحث‌ها را به این صورت جمع‌بندی کرده است: "به طور کلی، اقتصاددانان به رغم وجود تفاوت‌های در نظرهای شان راجع به مسائل غیرهم، به نظر می‌رسد به این نتیجه رسیده باشند که اقتصاد کیزی، تا آن‌جا که در کتاب نظریه عمومی اشتغال، بهره و پول فرمول بندی شده است، اعتبار ناچیزی برای کشورهای در حال توسعه دارد، یکاری غیرارادی کیزی همان بیکاری نیست که در این کشورها واقعیت دارد. مسئله اساسی این کشورها توسعه اقتصادی است، و نه دسترسی به اشتغال کامل در مفهوم کیزی آن." وی. کی. آر. وی. رائو، دیگر اقتصاددان هندی که در آن جلسه شرکت داشت، مخالفت خود در این باره را به این صورت بیان می‌کند: "متأساً فانه کیز مسائل کشورهای توسعه‌نیافته را مطرح نکرده، و هیچ‌گاه درباره قابلیت تعمیم نظریه‌های وضع شده برای کشورهای پیشرفت‌های صنعتی به کشورهای توسعه‌نیافته سخن نگفته است." (نقل از سینگ، ۱۹۵۴، صص ۱۶۵-۱۶۶)

به اعتقاد رائو: "در این شرایط من ترجیح می‌دهم مطرح کنم که سیاست اقتصادی مبنی بر تأمین کسری بودجه و احتراز از انبساط ذخیره، که کیز برای رسیدن به اشتغال کامل ترویج می‌نمود، به هیچ وجه قابلیت تعمیم به اقتصاد کشورهای توسعه‌نیافته را ندارد." (همان، ص ۱۷۵)

سینگ به مخاطر مخالفت با رویکرد اقتصاد واحد، با تعمیم مقوله کیزی ضریب تکاثری به کشورهای توسعه‌نیافته مخالف است. به اعتقاد این متخصص اقتصادی هندی، تأثیر فزاینده به صورتی که کیز مطرح کرده بود در کشورهای عقب‌افتاده وجود ندارد، به این دلایل:

اول، در کشوری چون هند، افزایش‌های اولی، دومی، سومی و بعدی در درآمد و تولید و اشتغال عملی نیست، برغم این که میل نهایی به مصرف در آن بالا است. دوم به خاطر انعطاف‌پذیری سازمان‌های اقتصادی، محصولات اولیه نمی‌توانند، حتی اگر بخواهند، تولید را به تناسب درآمد بالا ببرند. از این‌رو می‌توانیم مطرح کنیم که ضریب تکاثر درآمد از لحاظ پولی (صوری) بالاتر از ضریب تکاثر درآمد حقیقی و واقعی است. سوم، از آنجاکه میل نهایی به مصرف در هند بالا است، بخش عمده‌ای از درآمد جامعه صرف کالاهای مصرفی می‌شود که موجب کاهش در مازاد مواد غذایی و غلاتی می‌شود که قابلیت ورود به بازار را دارند. و این عمل تأثیر منفی بر قیمت‌های کالاهای غیرزراعی خواهد گذاشت. بنابراین، نیروهای مؤثر در فرآیند تکاثر در کشورهای توسعه نیافته، نه به درآمد بالاتر و نه به اشتغال بیشتر می‌انجامند. (همان، ص، ۱۸۵)

**رشد در برابر توسعه: امکانات تولید، ناکارآیی ایکس (X) و دوگانگی ساختاری**  
 قدر سلم این است که نظریه‌های اقتصاد رسمی ایستا نمی‌توانند مسائل پیچیده کشورهای توسعه نیافته را توضیح دهند. به منحنی آر. بی. سوهرارتونر متخصص اقتصادی اندونزی، "زمینه مسائل اقتصادی کشورهای توسعه نیافته اساساً متفاوت از زمینه مسائل اقتصادی است که تحلیل‌های ایستا توافقی بررسی اش را دارند. یعنی مسئله (در یک کشور در حال توسعه) چگونگی افزایش کارآیی در تخصیص منابع نیست، بلکه این است که از چه راهی می‌توان فرآیندهای توسعه اقتصادی و اجتماعی را تسريع کرد. به زبان اقتصادی، مسئله (در کشورهای توسعه نیافته) صرفاً حرکت بر روی منحنی امکانات تولید نیست، بلکه گسترش آن منحنی (یعنی حرکت به سمت راست و بالا، از طریق ازدیاد امکانات تولیدی و استفاده از منابع تولیدی - چه مواردی که پیشتر به کار گرفته شده و چه مواردی که به کار گرفته نشده‌اند، با راندمان بالا است." (۱۹۸۵، ص ۱۳)

بحث سوهرارتونو مبنی بر ناکافی بودن تحلیل ایستا در توضیح مسائل اقتصاد توسعه در کشورهای جهان سوم کاملاً صحیح است؛ اما بنظر می‌رسد که این اقتصاددان نیز مفهوم رشد را با مقوله توسعه خلط می‌کند. آنچه او توضیح می‌دهد، بیشتر در مورد کشورهای توسعه نیافته صنعتی صادق است تا کشورهای توسعه نیافته غیرصنعتی. از آنجاکه در ترسیم منحنی امکانات تولید فرض بر این است که دو منبع سرمایه (K) و کار (L) با کارآیی کامل به کار گرفته شده‌اند، این منحنی بیشتر شرایط اقتصادی کشورهای توسعه نیافته صنعتی را توضیح می‌دهد تا شرایط اقتصادی یک جامعه غیرصنعتی توسعه نیافته را. در کشورهای توسعه نیافته، که شرایط استفاده از کار و سرمایه با راندمان بالا موجود نیست، برای نشان دادن وضعیت اقتصادی، به جای

انتخاب نقاطی بر روی منحنی امکانات تولیدی، باید از نقاطی استفاده کرد که در سمت چپ و داخل آن منحنی قرار دارند. در مورد اقتصادهای توسعه‌نیافرته، برای نقاطی که در سمت چپ منحنی امکانات تولید قرار دارند، مفهوم بهره‌برداری نشده بهبود از نوع پارتو موجود نیست که این ناشی از عوامل زیر است: (۱) اشکالات و ابهام پیرامون مفهوم بهره‌برداری کامل از نیروی کار، سرمایه و فن‌آوری، و (۲) وجود محدودیت‌های گوناگون در ارتباط با مرز امکانات تولید در کشورهای توسعه‌نیافرته، به علاوهً محدودیت‌هایی که برای ترسیم آن در کشورهای توسعه‌یافته وجود دارد، به عبارت دیگر، در یک کشور توسعه‌نیافرته موانع و محدودیت‌هایی وجود دارد که معمولاً کشور توسعه‌یافته و صنعتی قادر آن است. این موانع و محدودیت‌های موجود در یک اقتصاد توسعه‌نیافرته می‌تواند از عوامل زیر ناشی شود: عدم سهولت در حرکت نیروی کار، ضعف در توانایی‌های کارآفرینان، پرهیز از ریسک، محدودیت‌های ناشی از مذهب، مسائل ناشی از انتخاب بین کار و استراحت، مسائل ساختار خانوادگی، مسائل مرتبط با بی‌ثباتی سیاسی، نبود اطلاعات لازم فن‌شناختی، توزیع بهشتدت نابرابر درآمدها، و نظایر آن‌ها.

به اعتقاد من، ابزارهای مناسب‌تری از منحنی امکانات تولید برای تشریح و تحلیل مسائل ناشی از توسعه‌نیافرته و صنعتی نشدن در کشورهای قبیر وجود دارد که یکی مفهوم ناکارآئی ایکس (X) هاروی لیشتاین، و دیگری نظریه دوگانگی سازمانی هلامابت است.

### الف) ناکارآئی ایکس

نظریه ناکارآئی ایکس (با کارآئی ایکس) را هاروی لیشتاین ابتدا درباره کارآئی منابع مورد استفاده در یک بنگاه و شرکت فعال در یک کشور پیشرفته صنعتی به کار گرفت. وی به دنبال پاسخ‌گویی به این سؤال بود که چرا برخی از بنگاه‌های یک صنعت خاص، کارآئی بیشتری از سایر بنگاه‌ها در همان رشته صنعتی دارند. بعد از این نظریه غیرسترنی را به جوامع توسعه‌نیافرته تعیین داد. این نظریه به خصوص از آن جهت در تعیین به کشورهای یاد شده مناسب و مفید است که توجه اصلی آن "نه" به توزیع منابع از طریق سازوکار تهاد بازار در میان بنگاه‌های در حال رقابت، بلکه به عناصری به جز نهاد بازار است که میزان استفاده از منابع تولید تاکنون به کار گرفته شده را تعیین می‌کند. (لیشتاین، ۱۹۸۷، ص ۱۸۷)

این اقتصاددان، میزان ناکارآئی یک بنگاه یا شرکت (در یک جامعه صنعتی و پیشرفته) را با نقطه‌ای در سمت چپ منحنی امکانات تولید نشان می‌دهد. به اعتقاد وی، میزان ناکارآئی آن نقطه بر اساس فاصله آن نقطه تا منحنی امکانات تولید تعیین می‌شود (همان، ص ۱۷۸). اما، هنگامی که آن مفهوم را به کشورهای توسعه‌نیافرته و غیرصنعتی تعیین می‌دهد، تعبیر خود از این مفهوم را تغییر می‌دهد. وی اقتصاد یک جامعه عقب‌افتداده را با استفاده از نقاط یا برآمدگی‌های و مجاری و راه‌هایی توضیح می‌دهد، که آن نقاط یا

برآمدگی‌ها صنایع و خانواده‌های را نمایندگی می‌کنند که منابع را از طریق مسیرهایی دریافت، و کالاها و محصولات را از طریق همان مسیرها به نقاطی دیگر می‌رسانند. از دیدگاه این اقتصاددان، در یک اقتصاد پیشرفته صنعتی (منظب بر الگوی رقابتی) شبکه کاملی از مسیرها وجود دارد؛ شبکه‌ای که مسیرهای آن مشخص و کامل است، و تمام نقاط (برآمدگی‌ها) آن با یکدیگر در ارتباط هستند. (همان، ص ۴۷). اما، در کشورهای توسعه‌نیافرته غیرصنعتی:

در آن نقاط (برآمدگی‌ها)، حفره‌هایی وجود دارد و مسیرها با موانعی رو به رو هستند. تنها بخشی از شبکه اقتصاد واقعی در کشورهای توسعه‌نیافرته شباهتی اندک به شبکه بدون مانع کشورهای توسعه‌یافته صنعتی (و براساس رقابت) دارد. کارآفرینانی که در شبکه کامل تر و بدون حفره و مانع شبکه الگوی جهان سومی به فعالیت اشتغال دارند و ظایف کارآفرینانه خود را به طور عادی به انجام می‌رسانند. اما کارآفرینانی که در بخش ناقص، پرمانع و تاریک آن شبکه فعالیت می‌کنند، وظائف را به طریقی دیگر به انجام می‌رسانند. (همان، ص ۴۷)

### ب) دوگانگی سازمانی هلاماینت

مفهوم مفید دیگر برای بررسی مسائل توسعه نیافرته دوگانگی سازمانی هلاماینت است که وی آن را مقاله در "دوگانگی سازمانی و اقتصاد توسعه"، مطرح کرد، مانیت در این مقاله از مفهوم "بازارهای مفقوده" استفاده می‌کند. که کرت آرو (برنده جائزه نوبل در اقتصاد) آن را مطرح کرد، براساس این بحث آرو (۱۹۶۹، ص ۱۴۶)، اگر به دلیل بالا بودن هزینه‌های اطلاعات لازم و هزینه‌های ناشی از ناظمینانی یا وجود مسئله سواری مجانی هزینه مبالغه بالا باشد، در این صورت وجود نهاد بازاری فایده و بی ارزش خواهد بود. یعنی در چنین شرایطی نهاد بازار نمی‌تواند وظایف توزیعی خود را انجام دهد.

مانیت در مقاله "دوگانگی سازمانی" وجود همزمان دو بخش اقتصادی — یک بخش مدرن و یک بخش سنتی — را برای جوامع توسعه‌نیافرته فرض می‌گیرد. البته در بحث راجع به این دو بخش متفاوت، وی توجه خود را بیشتر معطوف به شرایط و ویژگی‌های بخش سنتی می‌کند. مانیت (۱۹۸۵، ص ۲۶) معتقد است که بخش سنتی بیش از هرجیز عقب‌افتدگی اقتصادی را بیان می‌کند؛ این بخش سنتی نشانگر یک ساختار ضعیف سازمانی است.

وی الگوی خود را از طریق یک نمودار مرور جریانی توضیح می‌دهد، یعنی با نشان دادن مبادلات بین بخش‌های مختلف اقتصادی به منظور تشرییع میزان ضعف و توان سازمانی بخش‌ها. به اعتقاد وی، اگر آن

نمودار برای یک اقتصاد توسعه‌یافته صنعتی ترسیم شود، خواهیم دید که "لولهای مرتبط با آن بخش‌ها آزادانه و بدون گیر با هم در ارتباط‌اند." (ص ۲۶). اما به اختقاد ماینت، درمورد کشورهای توسعه‌یافته غیرصنعتی، لولهای مرتبط با بخش‌های مختلف بازارگانی، کارگران مزدگیر، مؤسسات مالی، و دولت در (که کشورهای پیشرفته صنعتی باز هستند) نیمه بازنده با یکدیگر درگیر هستند که موجب ایجاد ارتباط ضعیف بین آن بخش‌ها و چند تکه شدن اقتصاد می‌شود. (همان)

به باور وی، بخش مدرن اقتصاد در جوامع توسعه‌یافته حکم المثلثی از یک بخش مدرن و به لحاظ سازمانی قوی کشورهای پیشرفته صنعتی را دارد که مثل آن بخش‌ها، کارگران مزدگیر، بنگاه‌های صنعتی، تجاری، نهادهای مالی و دولت را در بر می‌گیرد (ص ۲۷). ارتباط میان بخش مدرن با بخش سنتی (در یک کشور توسعه‌یافته) بسیار ضعیف است که با خطوط گستره و منفصل شزان داده می‌شوند، و بخش سنتی در برگیرنده دهقانان و سایر واحدهای کوچک اقتصادی است (مثل بنگاه‌های خانوادگی)، که از جانبی به کارگران مزدگیر شباهت دارد، و از جانب دیگر به بنگاه‌های بازارگانی - صنعتی. (همان)

این بنگاه‌های خانوادگی سنتی، به طور ناقص با بازار مبادله رابطه ایجاد می‌کنند؛ این به دلیل فرض دوگانگی جامعه شناسانه نبود عقلانیت نیست، بلکه ناشی از شرایط اجتماعی آن‌ها در ارتباط با بالا بودن هزینه‌های حمل و نقل، مبادله، اطلاعات و بیمه‌هاست، که موجب پایین آمدن ارتباطات سازمانی آن‌ها با بخش مدرن اقتصاد و جهان خارج می‌شود. (همان، ص ۳۱)

شکست‌های بازار در الگوی ماینت موجب انحراف قیمت‌هایی می‌شود که نباید با انحراف در قیمت‌هایی اشتباگ‌گرفت که ناشی از انحصارات و دخالت‌های دولت است و برکارآئی تخصصی صدمه وارد می‌کند، در الگوی وی، انحراف در قیمت‌ها حتی در صورت پایان یافتن انحراف‌ها و شکست اختلال‌های معمول (در کشورهای پیشرفته) نیز ادامه خواهد یافت. علت انحراف در قیمت‌ها در الگوی ماینت را باید در هزینه‌های بالای حمل و نقل و بازاریابی برای کالاهای و یا هزینه‌های مبادله و اطلاعات بالا در بازارهای سرمایه و نیروی کار جست و جوگرد.

بر اساس بحث ماینت در مقاله دوگانگی، چهار نتیجه از چارچوب ضعیف سازمانی بخش سنتی (در جوامع توسعه‌یافته) ناشی می‌شود: (۱) ورود ناتمام بنگاه‌های خانگی (خانوادگی) به اقتصاد مبادلاتی. یعنی نعالیت‌های غیرپولی - نظیر مبادلات پایاپایی و تولید صرف برای تأمین معاش در کشورهای توسعه‌یافته، تنها به تدریج به مبادلات پولی بازاری تبدیل می‌شوند. (۲) به خاطر محدودیت‌های سازمانی و نهادی در صنایع تولیدی، بخش سنتی کشورهای توسعه‌یافته — حتی در صورت نبود اختلال‌های بالا — نمی‌تواند از طریق نقاطی واقع بر روی منحنی امکانات تولید نمایندگی شوند. بر عکس، بخش سنتی کشورهای توسعه‌یافته را می‌توان از طریق نقاطی نشان داد که بر روی منحنی دیگری قرار دارند که در سمت چپ منحنی امکانات

تولید قرار می‌گیرد، مانیت این را "منحنی امکان‌پذیر تولید" می‌نامد (همان، ص ۴۰). این بحث وی نیز نشان می‌دهد که توسعه جوامع غیرصنعتی (که اکنون از طریق منحنی تولید عملی و امکان‌پذیر نشان داده می‌شود) پدیده‌ای پیچیده‌تر از پدیده رشد در کشورهای پیشرفته است که از طریق حرکت به سمت نقاط واقع بر روی منحنی امکانات تولید نشان داده می‌شود. (۳) کوشش برای افزایش تولید (محصول) در بخش صنعتی کشورهای جهان سوم با نوعی بازده نزولی مواجه می‌شود، زیرا این بخش با هزینه‌های بالای انتقال و اشاعه داشت فن شناختی موجود به تولیدکنندگان کوچک و پراکنده این بخش مواجه است (চص ۴۱ - ۴۰).

به اعتقاد وی، "اگر برای بخش سنتی و روی منحنی عملی و امکان‌پذیر به سمت محور  $X$  — یعنی در جهت افزایش تولید کالای  $X$  حرکت کنیم — فاصله آن منحنی با منحنی امکانات تولید تدریجاً افزایش می‌یابد." (همان). منظور ماینت از  $X$ ، کالای تولیدی در بخش سنتی و  $Y$ ، کالای تولیدی در بخش مدرن آن جامعه توسعه‌نیافرته است. (۴) بنگاه‌های خانگی (خانوادگی) در بخش سنتی، در آمدهای خود را از طریق توزیع منابع تولیدی و خود براساس قیمت‌های منابع و کالاهای تولیدی مناطق خود به حداکثر می‌رسانند. این قیمت‌ها در مناطق مختلف متفاوت‌اند. از نظر وی اولاً "این نشان می‌دهد که بخش سنتی از مناطق کوچک و منفردی در سطح محلی تشکیل شده است" (صفحه ۴۱)، و ثانیاً "می‌توان گفت که مقوله‌ای به نام معادله تولید برای بخش سنتی وجود ندارد... و ما نمی‌توانیم یک منحنی امکانات تولید را برای یک اقتصاد دوگانه ترسیم کنیم." (همان منبع). در واقع، منحنی پیشنهادی وی (امکان‌پذیری تولید) این مفهوم را می‌رساند که تولیدکنندگان بخش سنتی از طریق نقاطی در درون منحنی امکانات تولید نمایندگی می‌شوند که یادآور بحث لیستاین راجع به ناکارآئی ایکس است. بنابراین، بحث نشان می‌دهد برای رسیدن به توسعه اقتصادی، به چیزی بیش از تغییر مثبت در تولید ملی نیاز داریم.

### نتیجه‌گیری

براساس بحث‌های مذکور، باید روش‌شده باشد که توسعه مقوله‌ای متفاوت از رشد است. به عنوان مثال، به عقیده آمارتایسن (۱۹۹۶، ص ۲۲)، رشد لازمه رسیدن به توسعه است. به اعتقاد سن، رشد تنها جنبه‌ای از فرآیند مشکل و پیچیده توسعه را نشان می‌دهد. برای رسیدن به توسعه کشورهای توسعه‌نیافرته نیازمند دستاوردهایی بیش از رشد اقتصادی هستند، درست به این سبب است که ماقریت و سایر کشورهای کوچک تولیدکننده نفت منطقه خلیج فارس را — علی‌رغم برخورداری از رشد زیاد در آمدورانه و تولیدات ملی طی سال‌های پس از جنگ جهانی دوم — در شمار کشورهای توسعه‌یافته قرار نمی‌دهیم. در حقیقت، به اعتقاد سن (وقتی چین و هندوستان را مقایسه می‌کند)، "برتری چین بر هندوستان در بالا بردن موازین مختلف سطح زندگی مردم حائز اهمیت بسیاری است. مهم است به خاطر داشته باشیم که این برتری به خاطر تولید کالاهای

بیشتر نیست که در تولید بیشتر و درآمد بالاتر منعکس می‌شود، از این بابت این دو کشور تقریباً برابرند." (از اثر وی به نام کالاها و توانایی‌ها، ص ۴۹). به عبارت دیگر، به اعتقاد من — همان طوری که در بخش سوم نیز مشاهده کردیم — برتری چین بر هند را باید ناشی از توانایی‌های بیشتر چین بدانیم. علاوه بر آن، تاریخ نشان داده است که به خاطر رسیدن به توسعه اقتصادی، کشورها — علاوه بر رشد اقتصادی — همچنین نیازمند تغییر در نهادهای مختلفی چون نهادهای اجتماعی و سیاسی هستند. این نباید تعجب آور باشد که به گفته سلیم رشید، اقتصاددان بنگلادشی الاصل، "مردم در مرکز فرآیند توسعه قرار دارند." (۲۰۰۰، ص ۱۷).

متأسانه، آن چنان که پیشتر اشاره شد، رشد اقتصادی تنها جنبه‌ای از فرآیند پیچیده اقتصادی بود که در دوران طلایی اقتصاد توسعه مورد توجه اقتصاددانان متخصص توسعه (و سیاستمداران) قرار گرفت. این کوشش ساده‌گرایانه در دوران اولیه اقتصاد توسعه بود که به کاربرد از الگوی هارود - دومار انجامید. این الگو، فی نفسه یک الگوی رشد اقتصادی است و نه الگویی که بتواند الزاماً به توسعه اقتصادی کشورهای فقیر متنهی شود. به همین دلیل بود که اقتصاددانان متخصص بی‌شماری، که ذکر برخی از آن‌ها پیشتر رفت، ریشه اقتصاد توسعه را در آثار آدام اسمیت و سایر پیشگامان علم اقتصاد مدرن جست‌وجو نمودند؛ یعنی اقتصاددانی که پیدایش جامعه سرمایه‌داری غرب (پیشگامان این سیستم اقتصادی) را توضیح می‌دادند و بررسی می‌کردند. اما آنچه را که امروزه اقتصاد توسعه می‌نماییم آن شاخه‌ای از علم اقتصاد است که در شش دهه اخیر کوشید مسائل و نارسانی‌های کشورهای عقب افتاده از قافله سرمایه‌داری توسعه‌یافته صنعتی را توضیح دهد.

به خاطر این اشتباه‌گرفتن رشد با توسعه است که بسیاری از متخصصان اقتصاد توسعه به آنچه آبرت هیرشمن رویکرد "اقتصاد واحد" می‌نامد، دچار شده‌اند. به هر حال، در این مقاله نشان داده شد که اقتصاد توسعه نیازمند تفکر دوگانه اقتصادی است، چراکه کشورهای توسعه‌یافته ویژگی‌های خاص خود را دارا هستند. برای اثبات متفاوت بودن ویژگی‌های اقتصادی - اجتماعی کشورهای توسعه‌یافته غیرصنعتی از مشخصات کشورهای توسعه‌یافته صنعتی بود که از الگوهای ناکارآیی ایکس لیشتاین و دوگانگی سازمانی (ساختاری) هلاماینت استفاده کردیم.

## ماخذ

Alderman, Irma, 1999, "Fallacies in Development Theory And Their Implications for Policy," paper presented at the 1999 conference of the society for the Advancement of Behavioral Economics, San Diego, California.

- Arndt, Heinz W., 1973, "Development Economics Before 1945", in Bhagwati and Eckaus, *Development and Planning*, MIT Press, Cambridge, MA.
- Arndt, Heinz W., 1981, Economic Development: A Semantic History, "Economic Development and Cultural Change," 457-466.
- Arndt, Heinz, W., 1988, "Market Failure and Underdevelopment," *World Development*, Vol. 16, #2, pp. 219-229.
- Arrow, K. 1983, "The Organization of Economic Activity and Market vs. non-Market Allocation," in *Joint Economic Committee, US Congress, The Analysis and Evaluation of Public Expenditures*.
- Brenner, Y.S., 1966, *Theories of Economic Development and Growth*, Praeger, New York.
- Bruton, Henry, 1985, "The Search For Development Economics," *World Development*, Vol.13, No. 10-11.
- Dasgupta, A. K., Jan 26, 1954, "Keynesian Economics and Underdeveloped, Countries" *The Economic Weekly*, 101-105.
- Datta-Chaudhuri, M., 1990, "Market Failure and Government Failure," *The Journal of Economic Perspective*, Summer, Vol. 4, #3, 25-39.
- Deane, P., 1961, "The Long Term Trends in World Economic Growth," *Malasian Economic Review*, October issue.
- DeQuincey's Eulogy of Ricardo, 1973 in John Neville Keynes, *Scope and Method of Political Economy*, 4<sup>th</sup> ed., August Kelly, London.
- Flamang R., 1979, "Economic Growth and Economic Development: Counterparts or Competitors? *Economic Development a Cultural Change*, 47-61.
- Furtado, C., 1964, *Development and Underdevelopment*, University of California Press, Berkely.
- Hicks, John, 1966, "Growth And Anti-Growth," *Oxford Economic Papers*, November.

- Hirschman, A., 1958, *The Strategy of Economic Development*, Yale Univ. Press, New Haven.
- Hosseini, Hamid, 1991, "From Homo-Economicus to Homo-Islamicus: The Universality of Economic Science Reconsidered," in Zangeneh and Bina (eds.), *Modern Capitalism and Islamic Ideology*, MacMillan.
- Hosseini, Hamid, 1999, "The State and the Market, Their Function and Failures in Economics," *Managerial Finance*, # 23.
- Hosseini, Hamid, 1999, "Rosenstein - Rodan: From Marginal Utility to a Pioneer in Economic Development," *The Journal of Socio - Economic*, #28.
- Hosseini, Hamid, 2001, "Uncertainty and Perceptual Problems Causing Government Failures in Less Advanced Nations," *Journal of Socio - Economic*, Summer.
- Kaldor, N., 1972, "The Irrelevance of Equilibrium Economics," *Economics Jurnal*, pp. 1237.1255.
- Kindleberger, 1965, *Economic Development*, MIT Press, Cambridge, MA.
- Kraus W., 1961, *Economic Development*, Wadsworth Publishing, Cal.
- Krugman, Pual, 1993, "Toward A Counterrevolution in Development Theory, World Bank, *The 1992 Proceedings of World Bank Conference*,
- Leibenstein, H., 1957, *Economic BackWardness and Economic Growth*, John Wiley & Sons, NY.
- Leibenstein, H., 1978, *General X - Efficiency Theory and Economic Development*, NewYork Oxford Univ. Press.
- Lewis, A., 1955, *The Theory of Economic Growth*, Allen and Unwin, London.
- Lewis, A., 1984 "The State of Development Theory," *AER*, March 1 - 10.
- Lewis, A., 1991, "Roots of Development Theory, "In Chenery, H. and T.N. Srinivasan, *Handbook of Development Economics*, Vol. 1, North Holland, NewYork etc., Second Printing, 1991.
- Loeb, G., 1957, *Industrialization and Balanced Growth*, J.B. Walters,

Groningen.

Lucas, R., 1988, "On the Mechanics of Economic Development," *Journal of Monetary Economics*, July # 22, pp. 3-42.

Machlup, F., 1963, *Essays on Economic Sementics*, Prentics, Prentice Hall, NJ.

Maddison, A., 1970, *Economic Progress and Policy in Developing Countries*, W.W. Norton, Co., New York.

Mandelbaum, 1947, *Industrialization of Backward Areas*, Blackwell, Oxford.

Marshall, A., (1885), "The Present Positions of Economics," in A.c. Pigou (ed.). 1966, *Memorials of Alfred Marshall*, August Kelly, NewYork.

Meier, G.M.& R.E. Baldwin 1957, *Economic Development: Theory, History, Policy*, John Wiley & sons, NewYork.

Meier G.M., 1984, "The Formative Period, "in Meier, G.M. and D. Seers, (eds.), *Pioneers in Development*, Oxford Unive. Press for the World Bank, Washington.

Meier, G.M., 1976 *Leading Issues in Economic Development*, third edition, Oxford Univ. Press, N.Y.

Myint, H., 1965, "Economic Theory and Underdeveloped Countries, " *Journal of Political Economy*, Oct.

Myint, H. 1985, "Organization Dualism and Economic Development," *Asian Development Review*, Vol. 3, No.1.

Myrdal, G., 1957, *Economic Theory and Underdeveloped Countries*, Duckworth, London.

North, D., 1986, *Institutions, Institutional Change and Economic Performance*, Cambridge Univ. Pres.

Nugent, J. and Yotopoulos, 1976, *The Economics of Development: Empirical Investigations*, Harper and Row, NY.

Nurske, R., 1953, *Problems of Capital Formation in Underdeveloped Countries*, Oxford Univ. Pres.

- Oosterbaan, M.S. etc., 2001, *The Determinants of Economic Growth*, Kluwer Academic Publishers, Boston, etc.
- Nutter, W., 1957, "On Measuring Economic Growth, *Journal of Political Economy*, Feb. #65.
- Patel, Surendra, 1956, "Marxism And Recent Economic Thought, "in Singh, V.B., editor, *Keynesian Economics: A Symposium*.
- Patel, Surendra, 1992, "In Tribute To The Golden Age of South's Development, Vol. 20, No. 5.
- Rao, V - K.R., 1956, "Investment, Income and the Multiplier," in singh, editor, *Keynesian Economics*.
- Rashid, Salim, *Economic Policy for Growth: Economic Development is Human Development*, Kluweer, Boston, etc.
- Robbins, L., 1935, *Essays on the Nature and Significance of Economic Science*, 2<sup>nd</sup> ed., Macmillan, London.
- Robbins, L., 1968, *The Theory of Economic Development in the History of Economic Thought*, MacMillan, London.
- Rosenstein - Rodan, P., 1943 (June - Sept.), "Problems of Industrialization of Eastern and South - Eastern Europe, " *Economic Journal*, # 53, 202 - 211.
- Rosenstein - Rodan, P., 1944, "The International Development of Economically Backward Areas, " *International Affairs*, Vol. No. 2.
- Rosenstein-Rodan, p., 1957, "Notes on Theory of Big Push," MIT Center for International Studies.
- Rostow, W. W., 1961, *The Stages of Economic Growth*, Cambridge Univ. Press, N. Y.
- Scitovsky, T., 1954, "Two Concepts of External Economies," *Journal of Political Economy*, Feb., Vol. 62, #2.
- Sen. A., 1983, "Development: Which Way Now? *Economic Journal*, pp. 745-62, also in Jamson, K., and Wilber, C., *The Political Economy of*

*Development*(1996) Mc Graw Hill.

Sen. A., 1988, "The Concept of Development," In Chenery and Srinivasan, (eds.), *Handbook of Development*, North Holland Amsterdam, N.Y., Tokyo, Oxford.

Singer, Hans, "Adam Smith: Forbear of Development Studies," 1988, in Singer, H., *Growth Development and Trade*, London, Elgar.

Suhartono, R.B., 1985,"Industrial Development in Asean," Mimio, 15<sup>th</sup> Pacific Trade and Development Conference.