

ارزیابی عملکرد سیستم مدیریت کیفیت با استفاده از روش آماری AHP (مورد کاوی شرکت آذین خودرو)

دکتر جمشید صالحی صدقیانی*

سعید موسوی**

چکیده

در سالهای اخیر در ایران تلاش های زیادی ایجاد و استقرار سیستم های مدیریت کیفیت به عمل آمده است. بویژه از زمانی که بحث های مربوط به استاندارهای مدیریت سیستم کیفیت نظری ISO9000 در ایران مطرح شد، دامنه این تلاش ها گسترده تر شد و شکل و جهت علمی تری به خود گرفت. اما یکی از مسایلی که در این زمینه به بوته فراموشی سپرده شد ارزیابی عملکرد سیستم و محاسبه میزان اثربخشی آن بود. از آنجا که استقرار سیستم مدیریت کیفیت در یک سازمان هزینه های زیادی را به آن سازمان تحمیل می کند، اگر این هزینه ها با افزایش اثربخشی عملکرد آن سازمان همراه نباشد بدان معنی است که هزینه هایی بر سازمان تحمیل شده است بدون اینکه ما به ازای واقعی و قابل ملموسی به همراه داشته باشد که آن هزینه ها را جبران کند. به همین دلیل در شرکت آذین خودرو تصمیم بر این گرفته شد تا با استفاده از روش های آماری نظری AHP و ضریب کنال عملکرد سیستم کیفیت ارزیابی شود و شاخص مطمئنی برای سنجش عملکرد، مقایسه دوره های مختلف زمانی و تعیین پرورده های بهبود در سازمان ایجاد شود. مطالعه موردي با استفاده از محاسبات مربوط به روش آماری AHP و به کمک پرسشنامه ارسالی برای ۳۰ نفر از کارشناسان و مدیران شرکت انجام شد و در نهایت مشخص شد که شاخص عملکرد سیستم کیفیت ۶۴ در مقیاس ۱۰۰ است که با توجه به عوامل و پارامترهای موجود این شاخص پژوهه های متعددی برای بهبود سیستم و افزایش اثربخشی آن تعریف شد.

واژگان کلیدی: ارزیابی عملکرد، سیستم مدیریت کیفیت، AHP، اثربخشی، هزینه.

مقدمه

جهانی، صنایع داخلی باید توانایی رقابت با کالاهای مشابه خارجی را داشته باشند. اگر کیفیت را به مفهوم امروزی آن مجموعه ای از تحويل بموضع، مرغوبیت کالا و قیمت مناسب و رقابتی تعریف کنیم راه اصلی تضمین کیفیت، استقرار سیستم های مدیریت کیفیت در صنایع و خدمات است. اگرچه در

در سالهای اخیر افزایش آگاهی مصرف کنندگان و رقابتی تر شدن بازارها، مدیران سازمانها را مجبور کرده است تا به سمت ارائه محصولات و خدمات با کیفیت بالاتر و قیمت ارزانتر بروند. مخصوصاً با توجه به بحث های مربوط به جهانی شدن تجارت و عضویت قریب الوقوع ایران در سازمان تجارت

* دانشیار دانشکده حسابداری و مدیریت دانشگاه علامه طباطبائی

** دانشجوی دکتری مدیریت بازرگانی دانشگاه علامه طباطبائی

◆ تاریخ دریافت مقاله: ۱۴۰۲/۷/۱۹، تاریخ پذیرش نهایی: ۱۴۰۲/۹/۹

شرکتها بتوانند در این بازار رقابتی حیات خود را حفظ کنند. به همین دلیل کیفیت به عنوان عاملی مهم در موفقیت‌های تجاری مطرح شده و بیش از پیش موردنوجه قرار گرفته است. به این ترتیب شرکتها می‌توانند موفق‌تر عمل کند که در این زمینه پیشگام باشد. پس نیاز به استقرار یک سیستم مدیریت کیفیت احساس می‌شود و در داخل آن پایش و بهبود مستمر سیستم الزامی خواهد بود.

از طرفی امروزه تضمین کیفیت و سیستمهای کیفی به عنوان یک ابزار رقابتی در بین شرکتها مطرح است. چرا که سازمان‌ها با داشتن استانداردهای کیفی در خصوص معاملات و تبادل کالاها با سایر شرکتها از امتیاز نسبی برخوردار است و به واسطه این مسئله شرکتها از شرایط آسانتری جهت کسب و کار خود استفاده می‌کنند. می‌توان گفت که اجرای استانداردهای ISO و برقراری سیستم‌های مدیریت کیفیت مزایای گوناگون ملی و بین‌المللی از جمله سهولت تجارت، افزایش امکان دسترسی به بازارهای دیگر کشورها و پیشی گرفتن از رقبا، افزایش فرصت‌های بازار و همچنین مزایای داخلی مانند افزایش تجربه کارکنان در زمینه بهبود عملکرد و کیفیت، افزایش بهره‌وری و مسائل گوناگون دیگر را به همراه دارد.

در کنار استقرار سیستم یکی از ویژگیهای بارز سازمانهای پیشرو اندازه‌گیری عملکرد به منظور دستیابی به بیانش و قضاوت صحیح نسبت به کارایی و اثربخشی برنامه‌ها، فرایندها و کارکنان است. این فعالیت در سازمانهای متعالی در گردآوری و تحلیل اطلاعات مربوط به عملکرد متوقف نمی‌ماند، بلکه با استفاده از اندازه‌گیری بهسازی را هدایت کرده و استراتژی‌ها را به طور موفقیت‌آمیزی به اقدامهایی مشخص تبدیل و ترجمه

مواردی این امر تنها به دلیل جبر بازار رقابتی انجام شده است و در خصوص محاسبه و بهبود کارایی و اثربخشی آن هیچگونه اقدامی صورت نگرفته است. همین امر باعث شده است تا در برخی موارد تنها استقرار ظاهری سیستم مورد توجه واقع شود و چون این امر با تغییرات زیادی در سیستم عملکرد و افزایش تعداد روشهای دستورالعملها همراه است، باعث شده است که اینگونه سازمانها در بسیاری از موارد سطح عملکرد خود را پس از اجرای سیستم پایین‌تر از گذشته نیز بینند.

با توجه به اینکه در یک سازمان پویا و خلاق رمز موفقیت در شناسایی عوامل موثر بر رضایتمدی مشتری و بهبود روزافزون آنهاست، بنابراین برای سنجش عملکرد سیستم مدیریت کیفیت در یک سازمان شاخص رضایتمدی مشتری می‌تواند به عنوان یک شاخص اصلی و محوری مورد توجه قرار گیرد. علاوه بر این نیاز به مشخص کردن و اندازه گیری شاخصهایی است که بر این رضایتمدی موثر است. زیرا تنها با اندازه گیری است که می‌توان هر عاملی را کنترل کرد و به کمک شاخص‌های محاسبه شده است که می‌توان به مقایسه با رقبا، وضعیت قبلی سازمان و تعریف پروژه‌های بهبود مستمر و تجزیه و تحلیل عملکرد پرداخت.

مبانی نظری

جهانی شدن واقعیتی است که در حال شکل‌گیری و توکین است. امروزه همه شرکتها دریافت‌اند که اصولاً رقبای آنها شرکتهایی هستند که غالباً به کشورهای دیگری تعلق دارند. لذا استراتژی‌های توسعه و توکین محصول و بازاریابی باید به صورت کلان و با دیدگاه جهانی تدوین شود تا

اهمیت اندازه‌گیری در سیستمهای کیفیت و تعاریف اندیشمندان

در تعاریف مختلف کیفیت که توسط اندیشمندان بیان شده است مفاهیمی مطرح است که نیاز به اندازه‌گیری را الزامی می‌سازد. کرازبی کیفیت را تطابق با نیازمندیها می‌داند. برای دستیابی به کیفیت بر اساس این تعریف باید بتوان مشخصه‌ها و ویژگی‌های مقوله‌های مختلف را اندازه‌گیری کرد و سپس آن را با نیازمندی‌های از پیش تعریف شده مقایسه کرد. جوران کیفیت را مناسب بودن برای استفاده تعریف می‌کند. برای تعیین سطح کیفیت بر اساس این تعریف باید میزان تناسب ویژگی‌های محصول یا خدمات را با استفاده‌ای که برای آن در نظر گرفته شده است سنجید. دمینگ کیفیت را درجه قابل پیش‌بینی از یکسانی و یکنواختی و قابلیت اعتماد و اطمینان با هزینه‌ای کم و مناسب برای بازاری معین تعریف می‌کند. کیفیت بر مبنای تعریف دمینگ نیازمند اندازه‌گیری درجه قابل پیش‌بینی از یکسانی است و به جز اندازه‌گیری و سنجشها به وسیله معادلات و توابع احتمالی میزان قابلیت اعتماد و اطمینان را نمی‌توان تعیین کرد.

در استاندارد ISO8402، کیفیت به این صورت تعریف شده است: تمامی ویژگی‌های یک مقوله که در توانایی آن برای برآورده کردن نیازهای تصریح شده یا تلویحی موثر است. در این تعریف تمامی ویژگی‌ها مورد نیاز است، لذا بر اساس آن می‌باشد استانداره‌گیری کرد تا اطمینان حاصل شود تمام ویژگیها حاصل شده است و بر اساس تعریف ISO9000:2000 کیفیت میزانی است که مجموعه‌ای از ویژگی‌های ماهیتی، الزامات و یا خواسته‌ها را برآورده می‌سازد. براساس این تعریف تعیین میزان

می‌کند. به عبارت دیگر، سازمانهای پیشرو از اندازه‌گیری عملکرد برای اداره مطلوب سازمان خود بهره می‌گیرند.

اندازه‌گیری عملکرد فرایندی است که میزان حرکت و پیشرفت را در جهت دستیابی به اهداف از پیش تعیین شده ارزیابی می‌کند و شامل اطلاعات مربوط به کارایی منابع تبدیل شده به کالاها و خدمات (بروندارها)، کیفیت این بروندادها (نحوه ارائه به مشتریان و میزان رضایت آنها) و نتایج (مقایسه اهداف به دست آمده بالاهداف برنامه‌ریزی شده) و اثربخشی عملیات از نظر کمکهای خاص آنها به اهداف برنامه می‌شود.

اندازه‌گیری عملکرد ابزار لازم برای تصمیم‌گیری و تخصیص منابع بر اساس واقعیات را فراهم می‌آورد.

همچنین می‌توان از نتایج بدست آمده از اندازه‌گیری عملکرد استفاده‌های متعددی به عمل آورد که از آن جمله موارد زیر قابل ذکر است:

- تصمیم‌گیری، برنامه‌ریزی و هماهنگی
- کنترل، به منظور اطمینان از هم‌جهت بودن ورودی‌ها، خروجی‌ها و فرایندها در جهت کسب اهداف سازمانی
- آگاهی در زمینه ارزشها و نوع فرصت‌های مورد انتظار مدیران
- آموزش و یادگیری
- ارتباطات، اطلاع‌رسانی و گزارش‌دهی به کسانی که در مسیر موفقیت سازمانی دارای منافع هستند.

اهمیت است و نیاز به داشتن یک سیستم اندازه‌گیری عملکرد در بخش فعالیت‌های مربوط به استقرار سیستم مدیریت کیفیت بخوبی احساس می‌شود.

روشهای اندازه‌گیری عملکرد سیستمهای مدیریت کیفیت

برای اندازه‌گیری عملکرد سیستمهای مدیریت کیفیت و بطور کلی عملکرد یک سازمان روشهای متعددی وجود دارد که از جمله مهمترین آنها می‌توان به مدل‌های خودبازیابی مانند EFQM، مالکوم بالدریج، DEMING، BSC و مدل‌های مشابه اشاره کرد. این مدل‌ها با توجه به مجموعه‌ای از معیارها کل سازمان را مورد بررسی قرار داده، به آن امتیاز می‌دهند. معمولاً حداکثر امتیاز در این مدل‌ها هزار است که بین معیارهای گوناگون با توجه به اهمیت آنها تقسیم شده است. این مدل‌ها هم می‌توانند به صورت داخل سازمانی مورد استفاده قرار گیرند و هم می‌توانند به صورت بیرونی و جهانی در جهت مقایسه با دیگر رقبا و به جهت کسب جایزه بکار روند. در روشی که به شرح آن خواهیم پرداخت سعی شده است با استفاده از مجموعه‌ای روشهای آماری و ابزارهایی مانند AHP به ارزیابی عملکرد سیستم مدیریت کیفیت یک سازمان پرداخته شود. در این روش، تاثیرات عوامل موثر بر رضایتمندی مشتری بر روی هم مشخص شده و با توجه به خواص ماتریسها و قوانین حاکم بر تئوریهای AHP و آماری اعدادی به دست می‌آید که مشخص کننده عملکرد مدیریت سیستم کیفیت در سازمان است.

فرایند تحلیل سلسله مراتبی AHP^۱ نوعی روش تصمیم گیری چند معیاری است که برای نخستین

و درجه‌ای از برآورده شدن الزامات و یا خواسته‌ها از طریق ویژگیهای مجموعه ضروری است و بر اساس میزان برآورده شدن الزامات و خواسته‌ها سطح کیفیت تعیین می‌شود.

رویکردهای مختلفی در دانش کیفیت شکل گرفته‌اند که همگرایی و فصل مشترکی بین آنها قابل مشاهده است. از جمله می‌توان به بندی‌های گوناگونی در استانداردها اشاره کرد که به اندازه‌گیری توجه ویژه‌ای شده است.

در استاندارد سیستم مدیریت کیفیت ویرایش سال ۲۰۰۰ در عناصر ۴-۵ پس از تعریف فرایندها و تعیین توالی و تعامل بین آنها پیش بینی شده است که فرایندهای مذکور مورد پایش، اندازه‌گیری و تحلیل قرار گیرند. یا در عنصر ۸ اندازه‌گیری، تحلیل و بهبود و در بند ۲-۸ پایش و اندازه‌گیری، مکانیسمهای اندازه‌گیری شامل رضایت مشتری، میزی داخلی، پایش و اندازه‌گیری فرایندها و پایش و اندازه‌گیری محصول مورد توجه واقع شده است. یا در بند ۵-۸ بهبود سازمان نیازمند بهبود مداوم اثربخشی سیستم مدیریت کیفیت است. هنگامی می‌توان بهبود داشت که در خصوص موقعیت فعلی اطلاعات کافی در اختیار داشت و سپس وضعیت بعدی را تعریف و تعیین نمود که این امر خود نیازمند اندازه‌گیری و ارزیابی است. همچنین در استاندارد ISO9000 نیز در موارد گوناگون تصریح شده است که رضایتمندی مشتری و بهبود مستمر باید مورد اندازه‌گیری واقع شود. بخصوص ابزارهایی که در آن تعریف شده اند مانند: از کارافتادگی زمان‌بندی نشده، زمان راه‌اندازی ماشین و ...

بدین ترتیب مشخص می‌شود که بحث اندازه‌گیری عملکرد یک سازمان بسیار مهم و حائز

خصوصیات AHP

۱. تحلیلی بودن: استفاده از اعداد و ارقام در تحلیلهای استنباطی
۲. سلسه مراتبی بودن: تجزیه وضعیت‌های پیچیده براساس اولویت‌ها، اهداف، معیارها و گزینه‌ها.
۳. فرایندی بودن: اتخاذ تصمیم مبتنی بر بررسی همه جانبه توسط افراد مختلف طی جلسات گوناگون و اعمال نظرات آنها تا اخذ نتیجه.

مراحل اجرای روش AHP

۱. ایجاد درخت سلسه مراتب تصمیم: درخت سلسه مراتب تصمیم بیانگر استراتژی تصمیم به صورت گرافیکی است. ابتدایی ترین سطح این درخت، هدف تصمیم گیری است. سطوح میانی، معیارهای موثر بر تصمیم گیری و سطح آخر گزینه‌های تصمیم گیری هستند. مهمترین بخش در این مرحله انتخاب معیارها و عوامل موثر بر هدف تصمیم است.
۲. مقایسات زوجی:

در این مرحله با توجه به عوامل موثر، بر اساس هر یک از معیارها ماتریس‌های زوجی تشکیل می‌شوند. در هر یک از ماتریس‌ها با استفاده از یک مقایس خاص که از ترجیح یکسان تا بی‌نهایت مرجع طراحی شده است، مقایسه‌ها صورت می‌گیرد. تجربه نشان داده است که استفاده از مقایس $1/9$ تا 9 تصمیم

بار توسط توماس ال ساعتی در دهه ۷۰ ابداع شد. از این روش در موقعیت‌هایی که تصمیم گیری‌های پیچیده با چند عامل اعم از کیفی و کمی مواجه است استفاده می‌شود. تصمیم گیری با این روش به صورت فردی یا گروهی انجام می‌شود و به علت ساده بودن و کاربرد وسیع آن در رشته‌های مختلف موقوفیت‌های بسیاری در مراکز تصمیم گیری، سازمانها و مراکز علمی و تحقیقی به دست آورده است. ساختار ریاضی AHP از گروه توابع ارزشی چندگانه است و عده کاری که روش AHP بر روی این توابع انجام می‌دهد، تجزیه توابع ارزشی به اجزایی با اندازه‌های قابل کنترل و ساختار مناسب است که در عمل همان ایجاد درخت سلسه مراتبی است. علیرغم مطالعات علمی بسیاری که بر روی این روش و کاربردهای آن صورت گرفته است، توجه کمی به توجیه ساختار ریاضی و امر تجزیه موقعیت تصمیم گیری با رویکرد اثبات گرای ریاضی به عمل آمده است. بررسی این روش از دیدگاه ریاضی، نیاز به ایجاد چارچوب صحیح برای تجزیه توابع ارزشی خطی و غیرخطی به ساختارهای درختی یا غیر درختی دارد که این مدل را با به خدمت گردن ابزارهای ریاضی و استانداردهای بنیادی قوی در تشریع مسائل مهم تجزیه و تحلیل تصمیم گیری، توانا سازد.

AHP در آغاز براساس تحلیل مغز انسان برای مسائل پیچیده و نادقيق پیشنهاد شد و بر اساس منطق دو گروه مفهوم فازی که توسط توماس ال ساعتی بیان گردید، توسعه داده شد که این دو مفهوم عبارتندان: ۱) مفهوم فازی در درک، که به علت پیچیدگی پدیده‌هایی که بلافاصله قابل درک نیستند به وجود می‌آید ۲) مفهوم فازی در معنی، که به علت نسبیت معانی است.

بقیه گزینه ها مقایسه نموده و اولویت هر گزینه را مشخص می کنند.

نرخ سازگاری

نرخ سازگاری مکانیزمی است که نشان می دهد تا چه اندازه می توان به اولویت های حاصل شده از جدول ترکیبی اعتماد کرد.

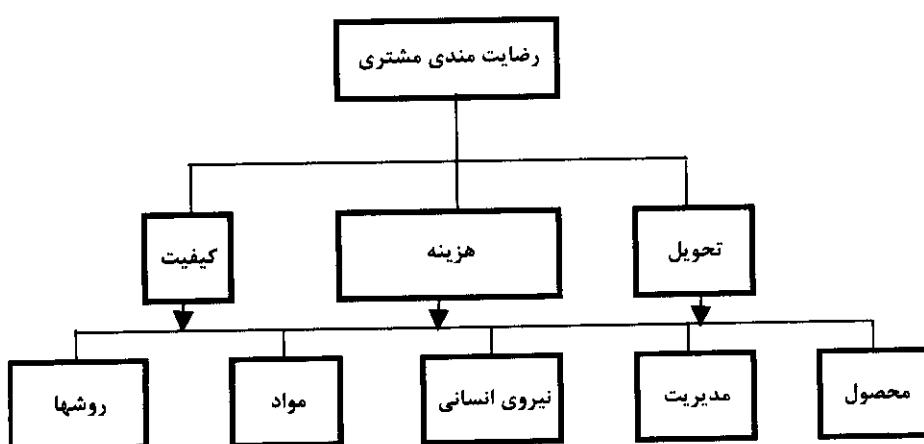
روش شناسی

ابتدا با توجه به تعاریف موجود در استانداردهای سری ISO عوامل مهمی که بر رضایتمندی مشتری موثر است مشخص می شود. این عوامل به طور کلی به دو سطح یک و دو تقسیم می شود. به این ترتیب که اگر رضایتمندی مشتری به عنوان هدف در صدر باشد با توجه به نگرش سلسله مراتبی می توان سه عامل کیفیت، هزینه و تحويل را در سطح یک قرار داده و برای سطح دو عواملی مانند روشها، مواد، نیروی انسانی، مدیریت و محصول را که از اهمیت کمتری نسبت به سه عامل اول برخوردارند در نظر گرفت.

تصمیم گیرنده را جهت انجام مقایسه به گونه مطلوب تری توانما می سازد.

۳. نرمال سازی^۱ و تعیین اولویت ها

برای بدست آوردن اولویت ها از مفهوم نرمال سازی و میانگین موزون استفاده می شود. یعنی گزینه های مختلف را براساس نتایج بدست آمده از نظر هر معیار با یکدیگر مقایسه کرده و سپس آنها را توسط میانگین وزنی نرمال می کنند، سپس اطلاعات به دست آمده از این طریق را در ماتریسی که سطر و ستونهای آن را گزینه ها و معیارهای تصمیم گیری تشکیل می دهند مرتب کرده و با استفاده از مفهوم میانگین وزنی، وزنهای به دست آمده برای هر کدام از معیارها را در ماتریس های ستونی نرمال شده قبلی ضرب کرده و نتایج حاصله را به صورت سطری با هم جمع می کنند و در نهایت این جمع را با



شکل ۱- سلسله مراتب عوامل حاصل از اجرای سیستم مدیریت کیفیت

مختلف این واحد تشکیل شود و درخصوص شاخصها و عواملی که می‌تواند در این خانه‌ها قرار بگیرد و توسط سازمان اندازه‌گیری شود، بحث و بررسی به عمل آید و تصمیم گیری شود. ماتریس کامل شده‌ای که با استفاده از نظرات گروه کارشناسی واحد تضمین کیفیت آذین خودرو تهیه شده است، در جدول (۲) آورده شده است.

به این ترتیب روابط و تاثیرات کلیه عوامل مشخص می‌شود. در نتیجه می‌توان ماتریسی را از عوامل اصلی موثر بر رضایتمندی مشتری تشکیل داد. به منظور به دست آوردن عوامل میانی این ماتریس که از عوامل سطح یک و دو متاثر است، لازم بود تیم کارشناسی واحد تضمین کیفیت شرکت آذین خودرو متشکل از مدیر واحد و کارشناسان بخش‌های

جدول ۱ - عوامل اصلی رضایتمندی مشتری

محصول	مدیریت	نیروی انسانی	مواد	روشها	عوامل سطح ۱	
					عوامل سطح ۲	عوامل سطح ۳
					کیفیت	
					هزینه	
					تحویل	

جدول ۲ - شاخص‌ها و عوامل موثر بر رضایتمندی مشتری

محصول	مدیریت	نیروی انسانی	مواد	روشها	
ترخ صایبات محصول نهایی ترخ مرجوی محصولات نهایی		تأثیر متابع انسانی تأثیر متابع انسانی	ترخ تکمیل کارکنان PPM	ترخ مرجوی شایبات ترخ مرجوی شایبات	موارد عدم اطمینان تعداد تغییر مستندات تعداد تغییر مدارک فنی مزارع از روشی اقدامات اصلاحی
هزینه دور زریها هزینه های پاروسی	هزینه های آموزشی مدیران به سایر کارکنان	هزینه های آموزشی مدیران به سایر کارکنان هزینه های آموزش	فروش به ازاء هر نفر هزینه دوباره کاربهدا	هزینه صایبات هزینه دوباره کاربهدا	ترخ هزینه ها بر اساس هر یک از کارکنان هزینه
درحد اخلاقی برخاسته به تولید واقعی درحد تأمین تهدیدات مطابق با توقعات بعمل آمده با مشتری			تعداد شکایات رسیدگی شده	زمان دوباره کاری	زمان تکمیل اقدامات ملایم تحویل

همچنین با محاسبه ضریب کندال مشخص شد که دیدگاه پرسنل سازمان تا چه اندازه همسو است.

$$W = \frac{ss_r}{1/12m^2(n^3-n)}$$

در این فرمول m معرف تعداد افراد شرکت کننده و n معرف تعداد معیارها است و SS_r از فرمول زیر محاسبه می‌شود:

$$SS_r = \frac{\sum (\Sigma S_j)^2}{n}$$

میانگین نمره هر معیار = S_j

بهترین حالت برای ضریب کندال زمانی است که مساوی یک باشد. این وضعیت به منزله توافق کامل بین کارشناسان است.

بنابراین ضریب کندال برای هریک از شاخص‌ها محاسبه شده و در بخش نتایج جدول (۶) محاسبه ضریب کندال ردیف‌های ۲۷ به بعد آورده شده است.

پس از تهیه این ماتریس برای این که مشخص شود که آیا کل بدنه کارشناسی سازمان درخصوص این عناصر توافق دارد یا نه و محاسبه ضریب توافق بین افراد در خصوص توافق آنها بر روی عناصر عوامل اصلی سطح یک و سطح دو موثر بر رضایت مندی مشتری، با استفاده از روش کندال و ارسال پرسشنامه‌های امتیاز دهنده از کارشناسان شرکت نظرخواهی به عمل آمد.

در مرحله بعدی برای اینکه مشخص شود آیا کل سازمان درخصوص این عناصر توافق دارد یا نه و محاسبه این مسئله که ضریب توافق بین افراد به چه میزان است، با استفاده از روش کندال و ارسال پرسشنامه‌های امتیاز دهنده از ۳۰ نفر کارشناسان شرکت (به عنوان یک نمونه آماری) در این خصوص نظر خواهی می‌شود. برای انتخاب جامعه آماری که کارشناسان و خبرگان صاحب نظر در مقولات مربوط به کیفیت و سیستم‌های کیفی و عناصر موثر بر رضایت مندی مشتری بودند، فهرستی از کلیه مدیران و کارشناسان فعال در زمینه‌های فوق در شرکت تهیه شد و برای تمامی آنان که بالغ بر سی نفر بودند پرسشنامه ارسال شد و این افراد که خبرگان و صاحب‌نظران شرکت در مقوله‌های مربوط بودند پاسخهای خود را به واحد Q.A. ارسال کردند. در واقع کل جامعه آماری به عنوان نمونه آماری در نظر گرفته شد و نمونه خاصی از بین جامعه انتخاب نشد.

کارشناسان با توجه به اهمیت شاخصها از نظر خود و با دادن امتیاز از ۱ تا ۱۰ با توجه به اهمیت آن موضوع با تایید یا رد عوامل نظر دادند.

- الف) کیفیت... از تحویل است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) تحویل ... از کیفیت است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۳- کدامیک از عوامل هزینه و تحویل در رابطه با بهبود رضایت مشتری مهمتر است:
الف) هزینه ... از تحویل است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) تحویل ... از هزینه است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۴- کدامیک از عوامل روشها و مواد در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:
الف) روشها ... از مواد است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) مواد ... از روشها است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۵- کدامیک از عوامل روشها و نیروی انسانی در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:
الف) روشها...از نیروی انسانی است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) نیروی انسانی...از روشها است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۶- کدامیک از عوامل روشها و مدیریت در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:
الف) روشها...از مدیریت است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) مدیریت ... از روشها است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۷- کدامیک از عوامل روشها و محصول در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:
الف) روشها ... از محصول است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) محصول... از روشها است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۸- کدامیک از عوامل مواد و نیروی انسانی در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:
الف) مواد...از نیروی انسانی است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) نیروی انسانی...از مواد است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۹- کدامیک از عوامل مواد و مدیریت در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:
الف) مواد...از مدیریت است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) مدیریت... از مواد است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۱۰- کدامیک از عوامل مواد و محصول در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:

در مرحله بعد با استفاده از روش‌های روش AHP (فرایند تحلیل سلسله مراتبی) امتیاز عناصر اصلی سطح یک و دو به دست می‌آید. به این منظور لازم است از پرسشنامه‌های مقایسه زوجی استفاده شود. تعداد سوالات لازم در پرسشنامه با توجه به فرمول زیر محاسبه می‌شود:

$$N! = \text{تعداد سوالات} \\ (N-2)! 2!$$

تعداد معیارها = N

بدین ترتیب برای مشخص کردن وزن سه عنصر اصلی کیفیت، هزینه و تحویل با هدف رضایتمندی مشتری نیاز به سه سوال است. برای پنج عنصر بعدی با توجه به اینکه در سطح دو سلسله مراتبی قرار دارند، باید مقایسه زوجی نسبت به سه هدف کیفیت، هزینه و تحویل صورت گیرد. بدین ترتیب برای پنج عنصر ده سوال مورد نیاز است که با توجه به سه هدف ذکر شده طرح سی سوال ضروری است. در سوالهای مقایسه زوجی باید مهمتر بودن یک عنصر نسبت به عنصر دیگر را با توجه به هدف عنوان شده و به نسبت امتیاز از ۱ تا ۹ (یک در خصوص مساوی بودن اهمیت و ۹ به منزله بیشترین اهمیت) مشخص کرد.

برخی از سوالاتی که مورد توجه قرار گرفته اند عبارتند از:

- ۱- کدامیک از عوامل کیفیت و هزینه در رابطه با بهبود رضایت مشتری مهمتر است:
الف) کیفیت ... از هزینه است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹
ب) هزینه ... از کیفیت است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱
۲- کدامیک از عوامل کیفیت و تحویل در رابطه با بهبود رضایت مشتری مهمتر است:

هندسی، ماتریس اولیه عناصر تشکیل داده می شود و پس از نرمال سازی ماتریس مذبور وزن معیارها مشخص می شود (جدول ۴). در نهایت نیز با تاثیر دادن وزن سه معیار اصلی در پنج معیار سطح دو ماتریس وزن اولیه کلیه عناصر به دست می آید (جدول ۷ و ۸). در مرحله بعد باید جدول جمع بندی ساده معیارها با توجه به معیارهای میانی تشکیل شود.

جدول ۴- جمع ساده معیارها

الف) مواد... از محصول است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹

ب) محصول ... از مواد است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱

۱۱- کدامیک از عوامل نیروی انسانی و مدیریت در رابطه با بهبود کیفیت مهمتر است:

الف) نیروی انسانی... از مدیریت است ۱۲۳۴۵۶۷۸۹

ب) مدیریت... از نیروی انسانی است ۹۸۷۶۵۴۳۲۱

بعد از این مرحله با استفاده از روش‌های AHP و

قانون معکوس در این روش و استفاده از میانگین

ردیف	ماهیت مطلوب	عنوان شاخص ها	نتیجه	تغییر وزن دار	وزن	شاخص	عملکرد جاری	مبنا
۱	-	موارد عدم اطباق		۲۵				
۲	-	تعداد تغییر مستندات		۲۵				
۳	-	تعداد تغییر مدارک فنی		۳۰				
۴	+	میزان اثربخشی اقدامات اصلاحی		۲۰				
۵	-	نرخ مرجعی ضایعات PPM		۱۰۰				
۶	+	سطح انگیزش کارکنان		۵۰				
۷	+	میزان ساعت آموزش به ازاء هر نفر		۵۰				
۸	+	تأمین منابع انسانی		۱۰۰				
۹	-	نرخ ضایعات محصول نهایی		۵۰				
۱۰	-	نرخ مرجعی محصولات نهایی		۵۰				
۱۱	-	نرخ هزینه ها بر اساس هر یک از کارکنان		۱۰۰				
۱۲	-	هزینه ضایعات		۶۰				
۱۳	-	هزینه دوباره کاریها		۴۰				
۱۴	+	فروش به ازاء هر نفر		۵۰				
۱۵	+	هزینه های آموزش		۵۰				
۱۶	-	هزینه های آموزشی مدیران به سایر کارکنان		۱۰۰				
۱۷	-	هزینه دور زیزها		۵۰				
۱۸	-	هزینه های بازرسی		۵۰				
۱۹	+	زمان تکمیل اقدامات اصلاحی		۱۰۰				
۲۰	-	زمان دوباره کاری		۱۰۰				
۲۱	+	تعداد شکایات حل شده		۶۰				
۲۲	-	درصد اختلاف برنامه به تولید واقعی		۴۰				
۲۳	+	درصد تأمین تعهدات مطابق با توقعات بعمل آمده با مشتری						

معیارها به کار می رود و اطلاعاتی که از سازمان به دست می آید عملکرد جاری محاسبه می شود. به عنوان مثال در خصوص شاخص موارد عدم انطباق می توان برای عملکرد جاری از فرمول

تعداد عدم انطباقات

واحدهای ممیزی شونده

استفاده کرد. برای کلیه شاخصها فرمولهای مشابه باقیستی تعیین شود.

در ستون مربوط به ماهیت مطلوب، کم یا زیاد شدن شاخص مورد نظر با علامت + یا - مشخص می شود. عواملی که انتظار کاهش آنها می رود با علامت منفی (-) و عواملی که افزایش آنها مهم است با علامت مثبت (+) مشخص می شود.

در ستون عنوان شاخصها، شاخصهای مورد نظر که در مراحل قبل از آنها به عنوان معیارهای میانی نام برده شد آورده می شود. در ستون عملکرد جاری، با توجه به فرمولهایی که برای سنجیدن

جدول ۵- فرمول محاسبه عملکرد معیارهای میانی

ردیف	ماهیت مطلوب	عنوان شاخص ها	فرمول محاسبه	واحد ذیربای
1	-	موارد عدم انتسابی	اکل عدم انطباقات/واحدهای ممیزی شونده	QA
2	-	تعداد تغییر مستندات	اکل تغییرات ستدی تعداد مستندات	QA
3	-	تعداد تغییر مدارک فنی	اکل تغییرات فنی تعداد مستندات	QA
4	+	سیزان ارزیختی اقدامات اصلاحی	الدام اصلاحی مؤثر الدام اصلاحی صادره	QA
5	-	ترخ مرجوی ضایعات PPM (مواد اولیه)	تعداد مرجوی هالعداد مخصوصه خوبی داری شده	ابزار
6	+	سلط لگزرس کارکنان	بستانهای در باطنی از کارکنان اکل پرسی	آموزش کارخانه
7	+	سیزان ساعت آموزش به ازاء هر تقریز	جمع کل ساعت آموزش تعداد کارکنان	آموزش
8	+	تأمین منابع انسانی	اکل تعداد تبروی انسانی استفاده اکل تعداد تبروی انسانی مورد نیاز	منابع انسانی
9	-	مرخ ضایعات محصول نهایی	تعداد ضایعات محصول نهایی اکل محصولات	برنامه ریزی
10	-	ترخ مرجوی محصولات نهایی	تعداد مرجوی هالعداد کل محصوله ها	برنامه ریزی
11	-	مرخ هزینه های بر اساس هر یک کارکنان	اکل هزینه اکل کارکنان	مالی
12	-	هزینه خایمات	اکل هزینه ضایعات اکل ارزش ویالی محصول	برنامه ریزی مالی
13	-	هزینه دوباره کارکنها	متوسط حقوق پرسی تولید «نفر ساعت صرف شده چهت دوباره کاری اکل ارزش ویالی محصول	برنامه ریزی سازمان
14	+	هزینه دوباره کارکنها	اکل ارزش ویالی فروش تعداد کارکنان	مالی- منابع انسانی
15	+	هزینه های آموزش	اکل هزینه آموزشی پرسی	مالی-آموزش
16	-	هزینه های آموزشی مدیران به سایر کارکنان	هزینه های آموزشی مدیران اکل هزینه آموزشی کارکنان	مالی-آموزش
17	-	هزینه دور زریها	اکل هزینه دور زریها اکل ارزش ویالی محصول	مالی- برنامه ریزی
18	-	هزینه های بازرسی	اکل هزینه های بازرسی اکل هزینه کنترل کیفیت	مالی- برنامه ریزی
19	+	زمان تکمیل اقدامات اصلاحی	متوسط زمان انجام اقدام اصلاحی متوسط زمان برنامه ریزی شده	QA
20	-	زمان دوباره کاری	جمع کل زمان دوباره کاری اجمعی کل زمان انجام فعالیتها	برنامه ریزی
21	+	تعداد شکایات حل شده	تعداد شکایات حل شده در این دوره اکل شکایات	فروش
22	-	ترصد اختلاف برنامه به تولید واقعی	هزینه تولید واقعی بجزیان تولید برنامه ریزی شده	برنامه ریزی
23	+	ترصد تأمین تهدیدات مطابق با توقعات بعمل آمده با مشتری	تعداد محصولات ارسالی اکل تعداد در جواستی مشتری	برنامه ریزی

عملکرد مورد انتظار تشکیل شود. برای اینکار کافی است ستون جمع ماتریس امتیاز موزون کل سیستم ثابت نگاه داشته شده و برای امتیاز دادن به هر خانه به صورت متناظر جمع ردیف در جمع ستون ضرب و بر جمع کل تقسیم شود. بدین ترتیب ماتریس عملکرد مورد انتظار به دست می‌آید. مقایسه اعداد به دست آمده در این ماتریس و ماتریس امتیاز موزون می‌تواند برای اولویت بندی پروژه‌های بهبود مستمر مورد استفاده واقع شود و اختلاف با حالت مورد انتظار سنجیده شود. به همین منظور می‌توان از ماتریس توان دوم کای با استفاده از فرمول

$$\text{۲} \quad (\text{عملکرد مورد انتظار} \times \text{عملکرد مشاهده شده}) / \text{عنصر متناظر هر خانه}$$

عملکرد مورد انتظار

شاخص کای دو را محاسبه کرد. این ماتریس اختلاف بین عملکرد مورد انتظار و جاری را مشخص می‌کند. به منظور آشنا شدن بیشتر با این روش مقادیر بدست آمده در شرکت آذین خودرو که با توجه به اصول توضیح داده شده به صورت یک پروژه آزمایشی انجام شده است آورده شده است. در همین خصوص لازم به ذکر است که برای تفکیک اثربخشی و کارایی می‌توان شاخصهای هر کدام را با توجه به تعاریف اثربخشی به معنای انجام کار درست و کارایی به معنای درست انجام دادن کار تعريف کرد. در جدول جمع بستن ساده معیارها با توجه به اینکه فرمولهای محاسبه شده کدام پارامتر را مشخص می‌کند، عملکرد محاسبه شده کارایی یا اثربخشی سیستم را مشخص می‌سازد.

در ستون مبنا، با توجه به عدد به دست آمده در عملکرد جاری و ماهیت مطلوب عنصر مورد بحث هدفگذاری می‌شود تا بتوان عملکرد سال آینده را با مبنامقایسه کرد. در ستون شاخص با توجه به فرمول

عملکرد مبنا - عملکرد جاری

عملکرد مبنا

عددمورد نظر محاسبه می‌شود. علامت منفی برای زمانی است که ماهیت مطلوب منفی باشد و علامت مثبت برای حالت عکس آن استفاده می‌شود. در ستون وزن با در نظر گرفتن کل وزن مساوی ۱۰۰ به هر کدام از شاخصها که در یک خانه قرار می‌گیرند به نسبت صد و با توجه به اهمیت آنها امتیاز داده می‌شود. (مجموع امتیاز هر خانه

ماتریس شکل سه باید مساوی صد باشد).

در ستون تغییر وزن دار، عدد شاخص را در وزن ضرب کرده و حاصل آن نوشته می‌شود. در ستون نتیجه امتیاز به دست آمده در ستون تغییر وزن دار برای شاخصهای موجود در یک خانه حساب شده و به منظور همخوانی با بقیه واحدها بر صد تقسیم و در آنجا نوشته می‌شود. بدین ترتیب جدول جمع بستن ساده معیارها تکمیل می‌شود. برای به دست آوردن امتیاز موزون کل سیستم و امتیاز عملکرد اجزا، عدد موجود در ستون نتیجه در خانه‌های متناظر ماتریس وزن اولیه ضرب می‌شود. جمع هر ستون و هر ردیف و جمع کل در ماتریس به دست می‌آید. عدد محاسبه شده نشانده‌نده کل امتیاز سیستم عملکرد سازمان است. برای رسیدن به یک دید منطقی بایستی ماتریس

جدول ۶- نتایج محاسبه ضریب کندال

ردیف	عنوان شاخص ها	میانگین	انحراف معيار
۱	موزاد عدم اطمینان	۰.۷۱	۰.۰۲
۲	تمدد تغییر مستدلت	۰.۷۴	۰.۰۲
۳	تمدد تغییر مدارک فن	۰.۷۴	۰.۰۲
۴	میزان ارزشمندی خدمات اسلامی	۰.۷۴	۰.۰۲
۵	ترخ مرجوص شایعات PPM	۰.۷۴	۰.۰۲
۶	سلط لیکچر کارکنان	۰.۷۴	۰.۰۲
۷	میزان ساخت آموزش به اراده هر نفر	۰.۷۴	۰.۰۲
۸	تائین مدفع استقی	۰.۷۴	۰.۰۲
۹	ترخ خایدات محصول تهابی	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۰	ترخ مرجوصی محصولات تهابی	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۱	ترخ هزته های بوساس هر یک از کارکنان	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۲	هزینه شایعات	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۳	هزینه دیوار گردیها	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۴	فروش به اراده هر نفر	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۵	هزینه های آموزش	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۶	هزینه های آموزش مدیران به سایر کارکنان	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۷	هزینه دوربینها	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۸	هزینه های پارسی	۰.۷۴	۰.۰۲
۱۹	زان تکمیل خدمات اسلامی	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۰	زمان دیواره گاری	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۱	تمدد شکایات حل شده	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۲	ترصد اختلال برئاهه به تولید و قرض	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۳	ترصد تائین نهادت مطابق با اوقات بعمل آمده با مشتری	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۴	جمع	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۵	تولان دوم جمع	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۶	مجموع تولان دوم	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۷	نقاد S5	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۸	ضرب کندال W	۰.۷۴	۰.۰۲
۲۹	تمدد متبرها	۰.۷۴	۰.۰۲
۳۰	تمدد پاسخ هدته ها	۰.۷۴	۰.۰۲

جدول ۷- ماتریس وزن معیارهای فرعی نسبت به سه معیار اصلی

تحویل	هزینه	کیفیت	معیار اصلی \ معیار فرعی
۰/۱۸۴۲۲	۰/۱۹۰۴۹	۰/۲۰۳۷۱	روشها
۰/۱۹۷۶۰	۰/۱۹۲۷۳	۰/۲۱۰۶۹	مواد
۰/۲۰۹۱۶	۰/۱۹۰۲۲	۰/۲۰۱۸۳	نیروی انسانی
۰/۲۱۹۸۶	۰/۲۲۲۲۲	۰/۱۹۳۹۵	مدیریت
۰/۱۸۹۰۶	۰/۲۰۳۳۴	۰/۱۸۹۸۳	محصول

جدول ۸- ماتریس نهایی وزن معیارها (اولیه)

معیار اصلی معیار فرعی	کیفیت	هزینه	تحویل
روشها	۰/۰۶۱۵۷	۰/۰۶۱۸۳	۰/۰۶۸۷۸
مواد	۰/۰۶۳۶۸	۰/۰۶۲۵۶	۰/۰۷۳۷۳
نیروی انسانی	۰/۰۶۱۰۱	۰/۰۶۱۷۴	۰/۰۷۸۰۵
مدیریت	۰/۰۵۸۶۳	۰/۰۷۲۴۶	۰/۰۸۲۰۴
محصول	۰/۰۵۷۳۸	۰/۰۶۶۰۰	۰/۰۷۰۵۵

جدول ۹ - جمع بندی ساده معیارها

ردیف	ماهیت مطلوب	عنوان شاخص ها	جینا	عملکرد جاری	شخص	وزن	تغییر وزن دار	نتیجه
۱	-	موارد عدم انطباق		۰.۰۵	۰.۳۱۶۷	۰.۲۵	۰.۹۱۶۶۶۶۶۷	
۲	-	تعداد تغییر مسندات		۰.۰۴	۰.۴۲۲۲	۰.۲۵	۱۰.۸۲۲۲۲۲	
۳	-	تعداد تغییر مدارک فنی		۰.۰۵	۰.۷۸	۰.۲۰	۱۰.۹۷۴۴	۱۰.۲۸۰۱۴۳
۴	+	میزان ازیختی اقدامات اصلاحی		۰.۰۷	۰.۷۱۴۳	۰.۲۰	۱۰.۲۸۰۱۴۳	۱۰.۵۵
۵	-	نرخ مرجوعی ضایعات PPM		۰.۰۲	۰.۰۲۷۷	۰.۰۲	۰.۷۷۵	۰.۳۷۵
۶	+	سطح انگیزش کارکنان		۰.۰۵	۰.۳۷۵	۰.۰۵	۰.۷۷۵	۰.۷۷۵
۷	+	میزان ساعت آموخته با آزاد هر نفر		۰.۰۲	۰.۲۴	۰.۲۰	۱	۱
۸	+	تامین منابع انسانی		۰.۰۱	۰.۱	۰.۱	۰.۱۱۱۷۷۷۷۱	۰.۱۱۱۷۷۷۷۱
۹	-	نرخ ضایعات محصول نهایی		۰.۰۱۷	۰.۰۱۹	۰.۰۲	۰.۰۰۱۲	۰.۰۰۱۲
۱۰	-	نرخ مرجوعی محصولات نهایی		۰.۰۰۱	۰.۰۰۲	۰.۰۰۲	۰.۰۸۷۷	۰.۰۸۷۷
۱۱	-	نرخ هزینه های بر اساس هر یک از کارکنان		۰.۳۳۰۰	۰.۳۳۰۰	۰.۰۰۲۴	۰.۰۰۲۴	۰.۰۰۲۴
۱۲	-	هزینه ضایعات		۰.۰۰۰۵	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱
۱۳	-	هزینه دوباره کاریها		۰.۰۰۰۲	۰.۰۰۰۲	۰.۰۰۰۲	۰.۰۰۰۲	۰.۰۰۰۲
۱۴	+	فروش به آزاد هر نفر		۱۰۵۸۰.۰۸	۱۰۳۱۱۷۱۰.۵	۰.۰۰۰۸	۰.۰۰۱۵۱۰۵	۰.۰۰۱۵۱۰۵
۱۵	+	هزینه های آموزش		۰.۰۰۰۵	۰.۰۰۲۹	۰.۰۰۲۹	۰.۰۰۰۷	۰.۰۰۰۷
۱۶	-	هزینه های آموزش مدیران به سایر کارکنان		۰.۰۰۰۱	۰.۰۲	۰.۰۲	۰.۰۰۰۶۶۶۶۶۷	۰.۰۰۰۶۶۶۶۶۷
۱۷	-	هزینه دوربینها		۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۱۳۲۵	۰.۰۰۱۳۲۵
۱۸	-	هزینه های بازرسی		۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۱۴۰۴	۰.۰۰۱۴۰۴
۱۹	-	رمان تکمیل اقدامات اصلاحی		۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۱۵	۰.۰۰۱۵	۰.۰۰۰۵	۰.۰۰۰۵
۲۰	-	زمان دوباره کاری		۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۱۰	۰.۰۰۱۰	۰.۰۰۰۹۵	۰.۰۰۰۹۵
۲۱	+	تعداد شکایات حل شده		۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۵	۰.۰۰۰۵	۱۰.۰۸	۱۰.۰۸
۲۲	-	درصد اختلاف برنامه به تولید واقعی		۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۱۸	۰.۰۰۱۸	۰.۰۰۰۴	۰.۰۰۰۴
۲۳	+	درصد تأمین تهدیات مطابق با توقعات بعمل آمده با مشتری		۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۱	۰.۰۰۰۴	۰.۰۰۰۴

جدول ۱۰ - امتیاز موزون کل سیستم

جمع	محصول	مدیریت	نیروی انسانی	مواد	روشها	
۰۰۰۱۸۲۲۶	۰۰۰۲۵۳۱۴۴	۰۰۰۵۸۶۲۵۳	۰۰۰۴۷۲۸۰۲	۰۰۰۴۱۳۹۶۶	۰۰۰۲۹۲۰۸۲	کیفیت
۰۰۰۱۷۸۹۶۹۶	۰۰۰۰۸۷۴۵۲	۰۰۰۴۱۰۵۳۹	۰۰۰۴۸۴۱۶۱	۰۰۰۰۲۰۰۱۹	۰۰۰۰۶۰۷۳۵۴	هزینه
۰۰۰۲۴۹۷۹۴۴	۰۰۰۰۳۵۸۳۷۵	۰۰۰۰۸۲۰۳۹۱	۰۰۰۰۷۴۱۴۳۶	۰۰۰۰۳۶۸۶۵۹	۰۰۰۰۲۰۹۰۸۳	تحویل
۰۰۰۰۶۳۰۵۱۶۶	۰۰۰۰۶۹۸۹۷	۰۰۰۱۸۱۷۱۱۸۳	۰۰۰۱۶۹۸۳۹۹	۰۰۰۰۹۸۲۷۷۹۵	۰۰۰۱۱۰۸۵۱۹	جمع

جدول ۱۱ - ماتریس عملکرد مورد انتظار شرکت

جمع	محصول	مدیریت	نیروی انسانی	مواد	روشها	
۰۰۰۱۸۲۲۶	۰۰۰۰۲۲۳۷۰۹	۰۰۰۰۵۸۱۰۹۸	۰۰۰۰۵۴۳۵۸۱	۰۰۰۰۳۱۴۵۵	۰۰۰۰۳۵۴۷۸۷	کیفیت
۰۰۰۱۷۸۹۶۹۶	۰۰۰۰۱۹۸۳۷۸	۰۰۰۰۵۱۵۷۴۲	۰۰۰۰۴۸۴۲۰۳	۰۰۰۰۰۲۷۸۹۳۳	۰۰۰۰۳۱۴۶۱۳	هزینه
۰۰۰۲۴۹۷۹۴۴	۰۰۰۰۲۷۶۸۸۳	۰۰۰۰۷۱۹۸۳۹	۰۰۰۰۶۷۲۲۷۸۷	۰۰۰۰۳۸۹۳۱۶	۰۰۰۰۴۲۹۱۱۷	تحویل
۰۰۰۰۶۳۰۵۱۶۶	۰۰۰۰۶۹۸۹۷	۰۰۰۱۸۱۷۱۱۸۳	۰۰۰۱۶۹۸۳۹۹	۰۰۰۰۹۸۲۷۷۹۵	۰۰۰۱۱۰۸۵۱۹	جمع

جدول ۱۲ - محاسبه توان دوم χ^2

جمع	محصول	مدیریت	نیروی انسانی	مواد	روشها	
۰۰۰۰۵۵۶۱۷	۰۰۰۰۰۲۸۷۲	۰۰۰۰۰۲۷۲۶E-06	۰۰۰۰۰۹۲۱۶	۰۰۰۰۰۳۱۴۰۸	۰۰۰۰۱۱۰۸۳	کیفیت
۰۰۰۰۳۷۸۱۱۳	۰۰۰۰۰۶۲۰۰۲۶	۰۰۰۰۰۲۱۴۶	۰۰۰۰۹۴۲۱E-07	۰۰۰۰۰۲۲۲۲۹	۰۰۰۰۲۷۲۲۸۹	هزینه
۰۰۰۰۱۶۶۶۳۶	۰۰۰۰۰۲۲۹۸۴	۰۰۰۰۰۱۴۰۴۶	۰۰۰۰۰۷۰۰۵	۰۰۰۰۰۱۰۹۶	۰۰۰۰۱۲۰۵۰۵	تحویل
۰۰۰۰۰۳۷						جمع

نتیجه گیری

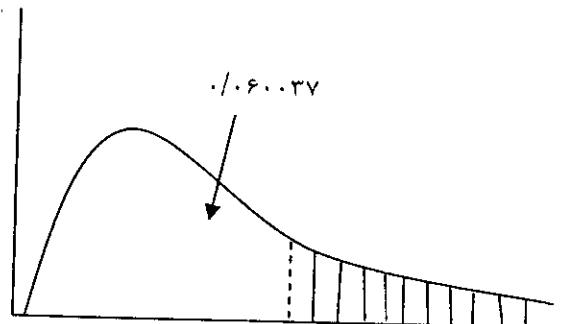
برای آزمون χ^2 محاسبه شده فرضیه آزمون را به شرح زیر تشکیل می‌دهیم:

$$\begin{cases} H_0: \mu_1 = \mu_2 \\ H_1: \mu_1 \neq \mu_2 \end{cases}$$

بین عملکرد مورد انتظار و امتیاز موزون کل سیستم تفاوت وجود دارد:

$$\begin{aligned} & \chi^2 = 0.06037 \quad \text{محاسبه شده} \\ & V = (R-1)(C-1) \\ & P = 0.995 \end{aligned}$$

$$\chi^2 = 1/344419 \quad \text{جدول}$$



$$1/344419 = \text{کای دو}$$

با توجه به اینکه χ^2 محاسبه شده از χ^2 جدول کوچکتر است پس در منطقه بحرانی قرار نمی‌گیرد. در نتیجه فرضیه H_0 تایید می‌شود. یعنی در سطح $P=0.995$ بین عملکرد مورد انتظار و امتیاز موزون کل سیستم تفاوت وجود ندارد.

با توجه به مطالب ارائه شده در بالا و با استفاده از روش توضیح داده شده سیستم کیفیت یک

سازمان اندازه گیری شد. عدد بدست آمده یعنی ۶۳ از ۱۰۰ نشان می‌دهد که فرصت‌ها و امکانات زیادی برای توسعه و بهبود سیستم مدیریت این سازمان در جهت دستیابی به رضایتمندی مشتری به عنوان هدف اصلی از استقرار سیستم مدیریت کیفیت وجود دارد و در تمامی مواردی که بین شاخص و شاخص محاسبه شده اختلاف وجود دارد، این بهبودها را می‌توان تعریف کرد.

در واقع با این اندازه گیری و با داشتن امتیاز عملکرد سیستم، می‌توان کلیه پروژه‌های بهبود مستمر سازمان را با درنظر گرفتن امتیازات به دست آمده و جدول جمع بستن ساده معیارها و ماتریس امتیاز موزون و مقایسه آنها با عدد مبنای تعریف کرد.

روش مذکور این امکان را فراهم می‌سازد تا هر ساله یا در زمانهای مشخص کل عملکرد سازمان مورد ارزیابی قرار گیرد و امتیاز هر دوره با دوره‌های قبل مقایسه شود. به این ترتیب می‌توان برای رسیدن به هدف، پروژه‌های بهبود مستمر را تعریف کرد و از این طریق به نقاط ضعف سازمان بی‌برد.

در پایان لازم به ذکر است که به هر حال هر روش ارزیابی باید با توجه به فرهنگ سازمانی شرکتها انجام شود و در خصوص انتخاب شاخصها باید نکات لازم در نظر گرفته شود. همچنین نباید فراموش کرد که این عمل تنها به خاطر بهبود عملکرد سیستم کیفیت انجام می‌گیرد نه برای ارزیابی پرسنل و واحدها و تعریف به آنها. □

منابع

امیران، حیدر (۱۳۸۰) روش‌های اندازه‌گیری کارایی و اثربخشی سیستمهای کیفیت، تهران، انتشارات شرکت مشاورین کیفیت ساز.

بازرگان لاری، عبدالرضا (۱۳۸۱ آمار کاربری)، تهران، نشر دانشگاه شیراز، چاپ پنجم.

پورشمس، محمدرضا (۱۳۸۱) سیستمهای مدیریت کیفیت جهت تامین کنندگان مواد و قطعات برای صنایع خودروسازی، انتشارات مرکز آموزش و تحقیقات صنعتی ایران.

پرویززاد، پیمان (۱۳۸۱) «مقاله اندازه‌گیری عملکرد تا مدیریت عملکرد»، تهران، سومین کنفرانس بین‌المللی مدیریت کیفیت، ساعتی، توماس. ال. (۱۳۷۸)، تصمیم‌سازی برای مدیران، ترجمه دکتر علی اصغر توفیق، تهران، انتشارات سازمان مدیریت صنعتی.

عاطفی، محمدرضا (۱۳۸۱) «اندازه‌گیری عملکرد ابزار مدیریت عملکرد»، تهران، سومین کنفرانس بین‌المللی مدیریت کیفیت، قدسی‌پور، سید حسن (۱۳۷۹) فرایند تحلیل سلسله مراتبی AHP، تهران، مرکز نشر دانشگاه صنعتی امیرکبیر چاپ دوم.

ووناکات، تامس اچ و راند، جی (۱۳۷۴) آمار مقدماتی، ترجمه محمدرضا مشکاتی، مرکز نشر دانشگاهی تهران.

صالحی صدقیانی، جمشید (۱۳۸۰) «رویکرد ریاضی به فرایند تحلیل سلسله مراتبی AHP»، فصلنامه مطالعات مدیریت، شماره ۳۱ و ۳۲.

ISO9000:2000, Quality Management System— Guidelines For Performance Improvements, ISO,

Geneve, Switzerland