

طراحی مدل فرآیند محوری کسب و کار با رویکرد مدلسازی ساختاری تفسیری (ISM)

عادل آذر^{۱*}، کریم بیات^۲

۱. دانشیار دانشگاه تربیت مدرس، ایران

۲. دانشجوی دکتری دانشگاه تربیت مدرس، ایران

(تاریخ دریافت مقاله: ۱۳۸۷/۴/۲۵، تاریخ تصویب: ۱۳۸۷/۸/۲۹)

چکیده

ادبیات گسترده‌ای در زمینه تمرکز بر فرآیندهای کسب و کار یا جهت گیری فرآیندهای کسب و کار (BPO) در سازمان ارائه شده است. هر یک از اندیشمندان این حوزه به یکی از ابعاد فرآیند محوری اشاره کرده‌اند، ولی تا کنون یک مدل فراگیر از ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری وارتباط بین آنها ارائه نشده است. در این تحقیق، ابتدا با بررسی ادبیات در زمینه فرآیندهای کسب و کار، ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری شناسایی و در گام بعد، با استفاده از یک متداول‌لوژی تحلیلی نوین تحت عنوان مدل سازی ساختاری تفسیری (ISM) روابط بین ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری تعیین و بصورت یکپارچه مورد تحلیل قرار گرفته است. نتیجه منجر به طراحی "مدل فرآیند محوری کسب و کار" شده است. نتایج تحقیق نشان می‌دهد که مدل یکپارچه فرآیند محوری در برگیرنده شش بعد شامل ساختار، باورها و نگرش، چارچوب، استراتژی‌های عملیاتی، مدیریت عملکرد و بهروزی فرآیند است، که این ابعاد با یکدیگر در تعامل هستند.

واژه‌های کلیدی:

بيان مسئله

اندیشمندان و کارگزاران مدیریت برای بهبود عملکرد سازمان‌ها، اقدام به نوآوری‌های مختلفی از جمله مدیریت کیفیت جامع، بهبود مستمر، تحول سازمانی، تعیین اندازه صحیح سازمان‌ها کرده‌اند. هدف مشترک تمامی این رویکردها، تغییر نحوه انجام کارها به منظور بهبود عملکرد سازمانی است. در این میان یکی از نوآوری‌های مدیریتی که به سرعت متداول شده است، جهت‌گیری فرآیند کسب و کار است. مطابق با فلسفه جدید کسب و کار، سازمان باید برای کردن هر دو جریان اطلاعاتی افقی و عمودی، به عنوان ضرورتی برای استقرار اهداف کلی سازمان، طراحی شود[۹].

ادیبات گسترهای در زمینه تمرکز بر فرآیندهای کسب و کار یا فرآیندمحوری در سازمان ارائه شده است. هر یک از اندیشمندان این حوزه به یکی از ابعاد فرآیند محوری اشاره کرده‌اند. عنوان مثال مک کورمک و جانسون دریک تحقیق تجربی، با توجه به مبانی مطالعه بنیادی، اثر مثبت فرآیندمحوری کسب و کار بر عملکرد سازمانی را بررسی کرده‌اند. آنها نشان داده‌اند که سازمان‌ها بواسطه پذیرش نگرش فرآیندی در کسب و کار، می‌توانند عملکرد سازمانی خود را افزایش دهند[۱۸]. ولی تا کنون از ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری و ارتباط بین آنها یک مدل جامع ارائه نشده است. لذا مسئله اصلی این تحقیق شناسایی ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری و ارتباط بین آنها در یک مدل یکپارچه است.

در این تحقیق، با بررسی ادبیات در زمینه فرآیندهای کسب و کار، ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری شناسایی، سپس بر اساس نظرات خبرگان و متخصصین، مدل فرآیندمحوری اعتباریابی شده است. با استفاده از مدل‌سازی ساختار تفسیری(ISM) روابط بین ابعاد فرآیندمحوری تعیین و شبکه روابط بصورت یکپارچه طراحی شده است. نوادری اصلی این مقاله طراحی و تبیین "مدل فرآیندمحوری کسب و کار" است. به علاوه اجرای متداول‌تری ISM در این تحقیق از جنبه‌های قابل توجه مدیریتی است.

مروارادیيات تحقیق

در طی سال‌های گذشته چندین مفهوم برای فرآیندهای کسب و کارسازمان و عملکرد مرتبط با آنها بیان شده است. فرآیندهای کاری، و ارتباط آنها با بهبود تعاملات بین وظیفه‌ای حدود بیست سال پیش توسط مایکل پورتر ارائه شده است. او کلیه روابط

عملیات درونی یک سازمان را به عنوان "زنجره ارزش" معرفی کرد [۲۰]. همچنین ادوارد دمینگ با «دیاگرام جریان دمینگ» تصویر ارتباطات را در زنجره شرکت از مشتری تا عرضه کننده بعنوان یک فرآیند ارائه کرده است. این فرآیند می‌تواند مانند هر فرآیند دیگری سنجش و بهبود داده شود [۷].

توماس داونپورت و جیمز شوت، جهت‌گیری فرآیندی در سازمان را به عنوان یک جزء کلیدی در «مهندسی صنعتی جدید» توصیف کردند. آنها مهندسی صنعتی را تکنولوژی اطلاعات و طراحی مجدد فرآیند کسب و کار تعریف کرده است [۱۱]. مایکل همنیز، مفهوم فرآیند محوری کسب و کار را به عنوان عامل اصلی موفقیت تلاش‌های "مهندسي مجدد" معرفی کرده است [۱۴].

یکی دیگر از عناصر اصلی در فرآیند، فرهنگ است. فرهنگ فرآیند کسب و کار شامل فرهنگ چند وظیفه‌ای، مشتری محوری در طول فرآیند و تفکر سیستمی است. این نگرش با تعریف داونپورت از جهت‌گیری فرآیند همراستا است. زیرا داونپورت تعهد بر بهبود فرآیندهای اصلی و تمرکز سیستم‌های اطلاعات بر محور فرآیند کسب و کار را بعنوان دو جزء اصلی فرهنگ می‌دانست [۱۰].

فلسفه فرآیند محوری توسط چین چونگ مطرح شد. او معتقد است که فلسفه فرآیند محوری همانند فلسفه زندگی و کار است. لذت بردن از کار (انجام فرآیند) اساس فلسفه فرآیند محوری و موثرترین راه برای بهبود کیفیت و بهره‌وری است. بر مبنای تحلیل مفهوم بهبود، فلسفه فرآیند محوری در سه قضیه زیر خلاصه می‌شود: [۲۳]

- معمولاً فرآیند لذت بخش‌تر از تولید است.
- اگر کسی بر فرآیند نظارت کند، تولید تحت نظارت خواهد بود.
- هر نتیجه، بخشی از فرآیند نامتناهی است که به نتایج و فرآیندهای آینده منجر می‌گردد. ظهران در کتاب خود، فرآیند را به عنوان یک تفکر در نظر گرفته است. او تعریف جامعی از تفکر فرآیندی ارائه کرده است. از نظر وی تفکر فرآیندی شامل سه جزء اصلی است: جزء اول تعریف و مشخصات فرآیند است، این جزء در غالب مستندات عینیت یافته و مدل استانداردها را برای یک فرآیند یکپارچه ارائه می‌دهد، جزء دوم یادگیری فرآیند است، که شامل فعالیت‌ها و رفتارهای مورد نیاز جهت انجام فرآیند است. این جزء در ذهن و حافظه افرادی که آنرا انجام می‌دهند قرار دارد. سومین جزء، نتایج فرآیند است که بر مبنای محصولات و خدمات تولید شده مشخص می‌شود [۲۳].

مک كورمک در يك تحقيق فرآيند محوري واجزاي يك سازمان فرآيند محور را مورد بررسی قرار داده است. از ديدگاه وي، تعريف فرآيند محوري عبارت است از: "يک سازمان که بر فرآيند تاكيد دارد. فرآيندي که در مسیر تفکر، نتایج و مشتریان در مقابله با سلسله مراتب جهت‌گيري شده است". اجزاء يك سازمان فرآيند محور که در اين تحقيق نمایان گردیده است عبارتند از:

- نگرش فرآيندي کسب و کار
- ساختارهایی که به اين فرآيند تناسب داده‌اند
- شغل‌هایی که اين فرآيندها را انجام می‌دهند
- سистем‌های اندازه‌گيري و مدیريتي که اين فرآيندها را بررسی و هدايت می‌کنند
- تمرکز بر مشتری، ارزش‌ها و باورها (فرهنگ‌ها)‌ای جهت‌گيرنده در بهبود مستمر که در كل اجزاء پيدا شده است [۱۹]

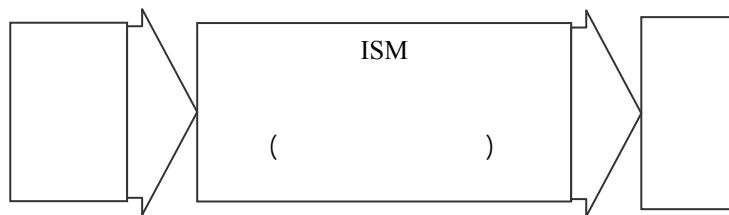
بنابر آنچه در مرور ادبیات بیان شد، می‌توان گفت ادبیات گسترهای در زمینه تمرکز بر فرآيندهای کسب و کار یا جهت‌گيري فرآيندهای کسب و کار در سازمان ارائه شده است. به عنوان نمونه می‌توان به مفهوم زنجیره ارزش مایکل پورتر، مفهوم «فرآيند محوري» مایکل همر، تفکر فرآيندي ظهران، و تعريف واجزاي فرآيند محوري توسيط دکتر مک كورمک اشاره کرد [۲۰، ۱۳، ۲۳، ۱۴، ۲۲].

هر يك از انديشمندان اين حوزه به يكى از ابعاد فرآيند محوري اشاره کرده‌اند، ولی تا کنون از ابعاد و شاخص‌های فرآيند محوري وارتباط بین آنها، يك تعريف جامع و عملیاتی ارائه نشده است. لذا در این تحقیق سعی شده است که با بررسی ادبیات در زمینه فرآيندهای کسب و کار، ابعاد و شاخص‌های فرآيند محوري شناسایی و در گام بعد، با استفاده از يك متدولوژی تحلیلی نوین تحت عنوان مدل سازی ساختاری تفسیری (ISM) روابط بین ابعاد و شاخص‌های فرآيند محوري تعیین وبصورت يكپارچه مورد تحلیل قرار گیرد.

مدل مفهومی تحقیق

بررسی ادبیات موضوع نشان می‌دهد که فرآيند محوري يكى از مهمترین موضوعات دربهبود عملکرد سازمانی است، بنابر اين، ادبیات گسترهای در زمینه تمرکز بر فرآيندهای کسب و کار یا فرآيند محوري در سازمان ارائه شده است. هر يك از انديشمندان اين حوزه

به یکی از ابعاد فرآیند محوری اشاره کرده‌اند، ولی تا کنون در زمینه روابط میان ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری در یک سازمان، مدل جامع و عملیاتی ارائه نشده است. در این تحقیق، با بررسی ادبیات در زمینه فرآیندهای کسب و کار، ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری شناسایی شده است. در گام بعد بر اساس نظرات متخصصین مدل فرآیند محوری اعتباریابی شده است. و در نهایت با استفاده از رویکرد مدل سازی ساختاری تفسیری (ISM) روابط بین ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری تعیین و شبکه تعاملات آنها ترسیم شده است (نمودار ۱).



نمودار ۱. مدل مفهومی فرآیند محوری

متدولوژی تحقیق

مدل سازی ساختاری تفسیری تکنیکی مناسب برای تحلیل تاثیر یک عنصر بر دیگر عناصر است. این متدولوژی بر ترتیب وجهت روابط پیچیده میان عناصر یک سیستم را بررسی می‌کند، به بیان دیگر، بازاری است که به وسیله آن، گروه می‌تواند بر پیچیدگی بین عناصر غلبه کنند. سیچ مدل سازی ساختاری تفسیری را در سال ۱۹۷۷ ارائه کرد. مدل سازی ساختاری تفسیری در ادبیات مختلفی بکار گرفته شده است که خلاصه‌ای از آنها در نگاره (۱) ارائه شده است [۵]، [۶].

نگاره ۱. موارد کاربرد مدل سازی ساختاری تفسیری

ردیف	نوسنده، سال	زمینه بکار گیری مدل سازی ساختاری تفسیری
۱	ماندل، ۱۹۹۴	تحلیل معیارهای انتخاب عمدۀ فروشان
۲	سنف، ۲۰۰۳	مدیریت دانش در صنایع تولیدی
۳	راوی و شانکار، ۲۰۰۵	عرضه توامندسازهای IT
۴	ساکار، ۲۰۰۷	توسعه "کارت امتیازی متوازن"
۵	اشیش اگاروال، ۲۰۰۷	مدلسازی چابکی زنجیره عرضه

در اين تحقیق، با بررسی ادبیات موضوع، ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری شناسایی و مدل سازی ساختاری تفسیری (ISM) برای تفسیر روابط بین ابعاد و شاخص‌های آن بکار رفته است. زیرا مدل مذکور يك روش استقرار مطلوب برای شناسایی و تحلیل روابط بین ابعاد و شاخص‌ها است. برای اجرای مدل، سه گام اصلی زیر ضروری است که در ادامه هر يك از آنها تشریح می‌شود

۱. شناسایی ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری
۲. تعیین رابطه مفهومی بین ابعاد و شاخص‌ها با استفاده از ISM
 - ۱-۱. تشکیل ماتریس خود تعاملی ساختاری
 - ۲-۱. تشکیل ماتریس دریافتی
 - ۳-۱. تعیین روابط و سطح بندی بین ابعاد و شاخص‌ها
۳. ترسیم شبکه تعاملات ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری
(با استفاده از داده مدل ISM در نرم افزار Super Decision)

گام ۱. شناسایی ابعاد / شاخص‌ها

در اين تحقیق، ابتدا با بررسی ادبیات ارائه شده در زمینه فرآیندهای کسب و کار، ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری در سازمان شناسایی شده است. سپس ابعاد و شاخص‌های حاصله توسط پانزده نفر از خبرگان و متخصصین موضوع فرآیندمحوری، با استفاده از روش دلفی، مورد ارزیابی قرار گرفته و نهایی شده است. ابعاد و شاخص‌های حاصل از ادبیات پس از اعمال نقطه نظرات متخصصین در نگاره (۲) آمده است.

نگاره ۲. ابعاد و شاخص‌های "فرآیند محوری" در سازمان

شاخص‌ها	ابعاد
ساختمان تیمی	ساختمان فرآیند
سلسله مراتب افقی	
مالک فرآیند	
مشاغل چند بعدی	
مستندات فرآیند	نگرش و باورهای فرآیند
در ک کارکنان از فرآیند	
تمرکز بر مشتری	
کلاسه بندی فرآیند	
زنگیره ارزش فرآیند	چارچوب فرآیند
مدلسازی فرآیند	
کیفیت	
بهینگامی	اهداف استراتژی عملیاتی فرآیند
هزینه	
قابلیت اطمینان	
سیستم سنجش فرآیند	
نتایج فرآیند	مدیریت عملکرد فرآیند
بهبود مستمر فرایند	
انسجام	
انعطاف پذیری	بهره وری فرآیند
بهینگی	

براساس ادبیات و نظرات متخصصین مدل فرآگیر فرآیند محوری شامل شش بعد و بیست شاخص است. ابعاد عبارت است از ساختار فرآیند، نگرش و باورهای فرآیند، چارچوب فرآیند، اهداف و استراتژی عملیاتی، مدیریت عملکرد، و بهره وری فرآیند است.

گام ۲. تعیین رابطه بین ابعاد و شاخص‌ها

در این گام روابط بین ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری با بکارگیری مدل سازی ساختاری تفسیری و استفاده از رابطه مفهومی "منجر به" "موردن تحلیل قرار گرفته است.

حالات و علائم مورد استفاده در این رابطه مفهومی عبارت است از:

V: یعنی A منجر به Z می‌شود X: برای نشان دادن تاثیر دوطرفه (بعد A به Z و Z به A)

A: یعنی Z منجر به A می‌شود O: برای نشان دادن عدم وجود رابطه بین دو بعد

برای بکارگیری مدل، مراحل زیرانجام شده است.

محله ۱) تشکیل ماتریس خود - تعاملی ساختاری

ماتریس خود - تعاملی ساختاری از ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری و مقایسه آنها با استفاده از چهار حالت روابط مفهومی تشکیل شده است. این ماتریس توسط خبرگان و متخصصین فرآیند محوری تکمیل گردیده است. اطلاعات حاصله بر اساس متدهای مدل‌سازی ساختاری تفسیری جمع‌بندی شده و ماتریس خود - تعاملی ساختاری نهایی تشکیل گردیده است. منطق مدل سازی ساختاری تفسیری (ISM) منطبق بر روش‌های ناپارامتریک و بر مبنای مدل در فراوانی‌ها عمل می‌کند. اگر چه در رویکردهای تعدیل شده مدل سازی ساختاری تفسیری، بکارگیری روش‌های گشتاوری متعارف شده است، ولی با وجود مفروضات پارامتریک، همچنان متدولوژی ناپارامتریک آن که در این مقاله اجرا شده است، روش غالب است. زیرا بدون اتکا به مفروضات، انعطاف‌پذیری مدل بیشتر است، و از طرف دیگر، چون اعمال فراوانی‌ها دو سویه است، داده‌های نزدیک به هم اثرات خود را در حالات دو طرفه خواهد داشت. برای نمونه کاربردی به منابع (۶) و (۱۶) توجه شود. نتایج حاصل در نگاره (۳) و (۴) ارائه شده است. در نگاره چهار بدليل محدودیت در صفحات مقاله، فقط اطلاعات دو شاخص، اول ارائه شده است.

نگاره ۳. ماتریس خود تعاملی ساختاری ابعاد "فرآیند محوری" در سازمان

۱	۲	۳	۴	۵	J
V	V	V	A	X	۱- ساختار فرآیند
V	V	V	X		۲- باورها و نگرش فرآیند
V	O	V			۳- چار چوب فرآیند
O	V				۴- استراتژی‌های عملیاتی
V					۵- مدیریت عملکرد فرآیند
					۶- بهره وری فرآیند

نگاره ۴. ماتریس خود تعاملی، ساختاری شاخص‌های "فوآند محوری" در سازمان

مرحله ۲) ماتریس دریافتی

ماتریس دریافتی از تبدیل ماتریس خود - تعاملی ساختاری به یک ماتریس دو ارزشی (صفر- یک) حاصل گردیده است. برای استخراج ماتریس دریافتی، باید در هر سطر عدد یک را جایگزین علامت‌های x ; V و عدد صفر را جایگزین علامت‌های A ; 0 در ماتریس خود - تعاملی ساختاری شود، پس از تبدیل تمام سطراها، نتیجه حاصله ماتریس دریافتی اولیه نامیده می‌شود. سپس روابط ثانویه بین بعد/ شاخص‌ها کنترل شده است. رابطه ثانویه به صورتی است که اگر بعد I منجر به بعد I شود و بعد K منجر به بعد K شود، پس بعد J منجر به بعد K خواهد شد.

نگاره ۵. ماتریس خود دریافتی ابعاد "فرآیند محوری" در سازمان

قدرت نفوذ	۶	۵	۴	۳	۲	۱	ابعاد
۵	۱	۱	۱	۰	۱	۱	۱. ساختار فرآیند
۶	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۲. باورهای نگرش فرآیند
۵	۱	۰	۱	۱	۱	۱	۳. چار چوب فرآیند
۲	۰	۱	۱	۰	۰	۰	۴. استراتژی‌های عملیاتی
۲	۱	۱	۰	۰	۰	۰	۵. مدیریت عملکرد فرآیند
۱	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۶. بهره وری فرآیند
	۵	۴	۴	۲	۳	۳	۷. میزان وابستگی

نگاره ۶. ماتریس خود دریافتی شاخص‌های "فرآیند محوری" در سازمان

با شناسايي روابط ثانويه و اصلاح ماترييس در يافتي، ماترييس در يافتي اصلاح شده بدست آمده است. نتایج حاصله در نگاره شماره (۵) و (۶) ارائه شده است. ستون قدرت نفوذ از جمع سطري حصل شده است. و ستون وابستگی از جمع ستونی شاخص‌ها حاصل گردیده است. به بیان دیگر، اگر چه ستون قدرت نفوذ و سطري وابستگی از جمع جبری حاصل شده است، ولی هر يك از اعداد (۱) در سطر نگاره شماره (۵) و (۶)، نشان دهنده روابط تاثيرگذار يك بعد/شاخص بر بعد/شاخص دیگر است. و هر يك از اعداد (۱) در ستون نگاره‌های مذکور، نشان دهنده وابستگی يك بعد/شاخص بر بعد/شاخص دیگر است [۵، [۶].

مرحله (۳) تعیین روابط و سطح بندی ابعاد و شاخص‌ها
 برای تعیین روابط و سطح بندی ابعاد و شاخص‌ها باید مجموعه خروجی‌ها و مجموعه ورودی‌ها را برای هر بعد/شاخص از ماترييس در يافتي استخراج نمود. مجموعه خروجی‌ها شامل خود بعد/شاخص و ابعاد/شاخص‌هایی که از آن تاثیر می‌پذیرد. مجموعه ورودی‌ها شامل خود بعد/شاخص و مجموعه ابعاد/شاخص‌هایی که بر آن تاثیر می‌گذارند. سپس مجموعه روابط دو طرفه هر يك از بعد/شاخص‌ها مشخص می‌شود. يعني تعداد بعد/شاخص‌های که در دو مجموعه ورودی و خروجی تکرار شده است. ابعاد/شاخص‌هایی که اساس مجموعه‌های حاصله سطح بندی می‌شوند. بطور معمول، ابعاد/شاخص‌هایی که مجموعه خروجی و مجموعه روابط دو طرفه يکسان داشته باشند، ابعاد/شاخص‌های سطح بالايي سلسله مراتب را تشکيل می‌دهند. بنابر اين ابعاد/شاخص‌های سطح بالايي منشأ هیچ بعد/شاخص دیگری نخواهد بود. هنگامی که سطح بالايي تعریف گردید، از دیگر ابعاد/شاخص‌ها تفکیک می‌شود. سپس بواسطه يك فرآيند همسان، سطوح بعدی مشخص می‌شوند. نتایج حاصل برای ابعاد در نگاره (۷) ارائه شده است.

نگاره ۷. تعیین روابط و سطوح ابعاد "فرآيند محوري"

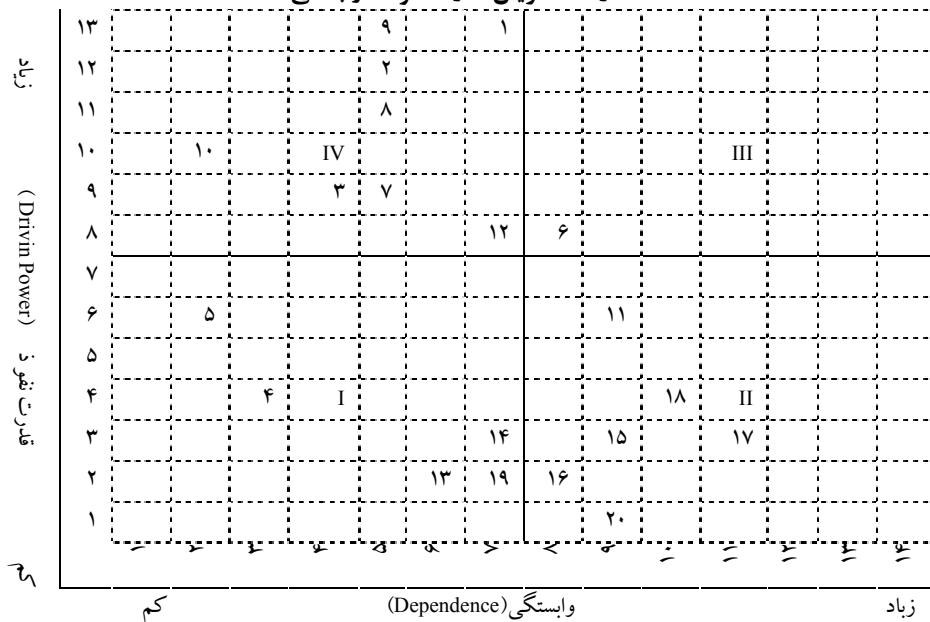
ابعاد	مجموعه خروجی	مجموعه ورودی	مجموعه مشترک	سطح
۱. ساختار فرآيند	۱ و ۴ و ۵ و ۶	۱ و ۲ و ۳	۲ و ۱	III
۲. باورها و نگرش فرآيند	۱ و ۲ و ۴ و ۵ و ۶	۱ و ۳ و ۴	۳ و ۱	IV
۳. چار چوب فرآيند	۱ و ۲ و ۳ و ۶	۳ و ۲	۳ و ۲	III
۴. استراتژی‌های عملیاتی	۴ و ۵	۱ و ۲ و ۳	۴	II
۵. مدیریت عملکرد فرآيند	۶ و ۵	۱ و ۲ و ۵	۵	II
۶. بهره وری فرآيند	۶	۱ و ۲ و ۳ و ۵ و ۶	۶	I

نگاره تعیین روابط و سطوح شاخص‌های "فرآیند محوری" بدلیل محدودیت مقاله ارائه نشده، امما استفاده از داده‌های نگاره (۶)، می‌توان شاخص‌های فرآیند محوری را برابر اساس قدرت نفوذ هر شاخص در شاخص‌های دیگر و میزان وابستگی هر شاخص به شاخص‌های دیگر در چهارسطح زیر دسته‌بندی کرد: (نگاره ۸)

۱. سطح استقلال، شاخص‌هایی که حداقل وابستگی و قدرت نفوذ را در دیگر شاخص‌ها دارد.
 ۲. وابستگی، شاخص‌هایی که وابستگی زیادی بر دیگر شاخص‌ها دارند.
 ۳. ارتباط، شاخص‌هایی که رابطه دو طرفه‌ای با دیگر شاخص‌ها دارند.
 ۴. نفوذ(عدم وابستگی)، شاخص‌هایی که بر شاخص‌های دیگر نفوذ قابل توجه‌ای دارند.

تحلیل ماتریس قدرت نفوذ - وابستگی در بخش نتایج تحقیق ارائه شده است.

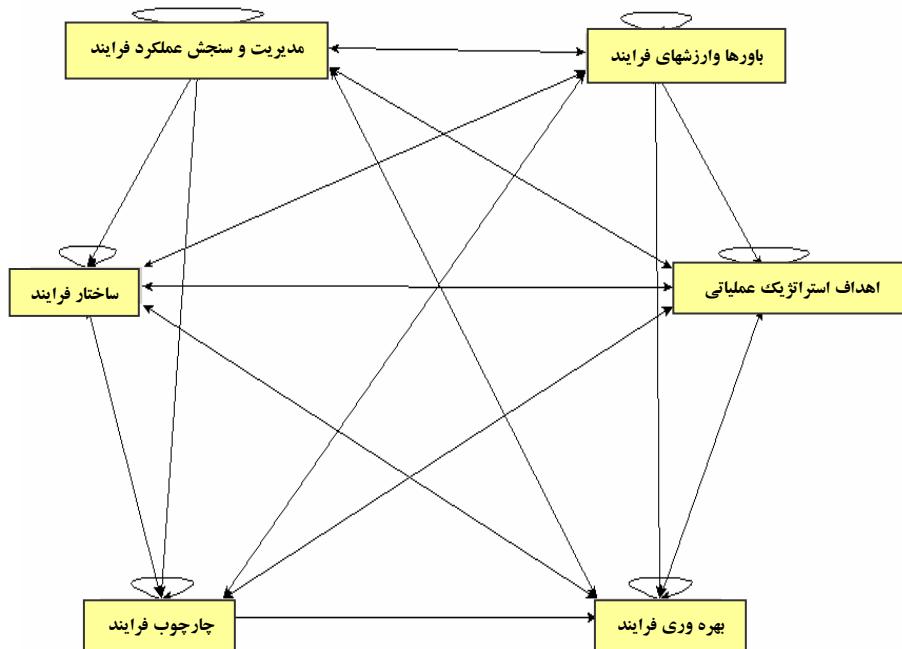
نگاره ۸. ماتریس قدرت نفوذ - وابستگی



گام ۳) ترسیم شبکه تعاملات ابعاد و شاخص‌ها

شبکه تعاملات ابعاد و شاخص‌های فرآیند محوری با استفاده از خروجی‌های مدل‌سازی ساختاری تفسیری به عنوان ورودهای یک نرم افزار فرآیند تحلیل شبکه حاصل گردیده

است. شبکه تعاملات با استفاده از داده‌های نگاره تعیین روابط و سطح بندی ابعاد و شاخص‌های "فرآيند محوري" (نگاره ۷) ترسیم شده است.

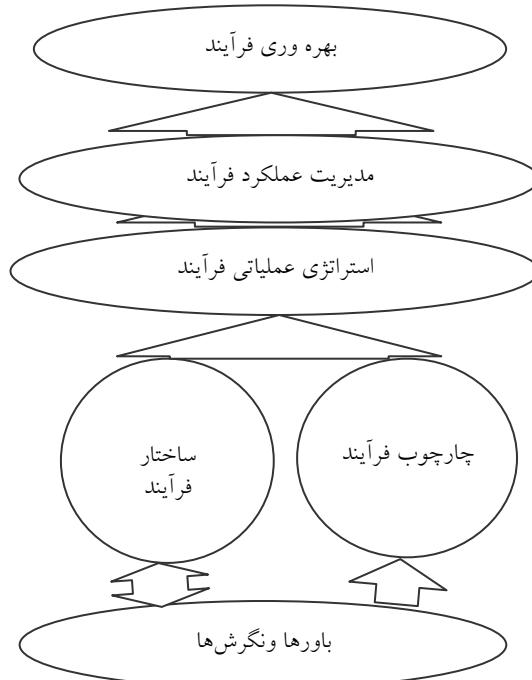


نمودار ۲. نمودار هندسى تعاملات ابعاد و شاخص‌های فرآيند محوري

نمودار مذکور بوسيله مربع‌ها و خطوط طراحى شده است. رابطه موجود بين بعد I و J نمودار داده‌های نگاره مذکور به عنوان ورودی‌های يكى از نرم افزارهای فرآيند تحليل شبکه‌ای بنام "تصمیم گیری برتر" به کار گرفته شده است. نمودار هندسى تعاملات ابعاد و شاخص‌های فرآيند محوري در نمودار (۱) نشان داده شده است. و بوسيله ترسیم يك خط از بعد I به بعد J نشان داده شده، و جهت ارتباط آنها با استفاده از خطوط قوسی شکل مشخص شده است. رابطه درونی ميان شاخص‌های هر بعد با خطوط قوسی شکل مشخص شده است. اين شکل در مدل‌سازی ساختاري تفسيري، مدل ساختاري يا دياگراف ناميده مي شود.

نتایج تحقیق

نتایج تحقیق شامل تشریح مدل یکپارچه فرایند محوری و تحلیل نتایج ماتریس نفوذ-همبستگی است.



نمودار ۳. مدل یکپارچه ابعاد فرآیند محوری

مدل یکپارچه فرایند محوری از بررسی و تحلیل روابط و سطح‌بندی ابعاد و شاخص‌های "فرآیند محوری" در نگاره (۷) و نمودار شبکه تعاملات ابعاد و شاخص‌های "فرآیند محوری" حاصل شده است. به عبارت دیگر، با تلفیق روابط ابعاد و شاخص‌ها، می‌توان نمودار شبکه تعاملات را به یک مدل یکپارچه "فرآیند محوری" تبدیل کرد (نمودار ۳). در مدل مذکور، بعد باورها و نگرش‌های فرآیند به عنوان مبنای مدل است، زیرا بر کلیه ابعاد دیگر تاثیر می‌گذارد و فقط از خود و بعد ساختار فرایند تاثیر می‌گیرد، که تاثیر بعد ساختار فرایند با فلش دو طرفه نشان داده شده است. ابعاد ساختار و چارچوب فرآیند در رتبه دوم مدل قرار گرفته است. اما ساختار فرآیند از نفوذ بیشتری برخوردار

است، چرا که علاوه بر تاثيرگذاري در ابعاد بالاتر از خود، بر باورها و نگرشها نيز نفوذ دارد. اين تاثير بر گرفته از شاخص تيم هاي کاري در ساختار فرآيند است. سه بعد باقی مانده به ترتيب تحت نفوذ ابعاد پايان تر از خود قرار دارند.

از جمله نتایج ديگر تحقیق می توان برنتایج ماتریس نفوذ- همبستگی اشاره کرد(نگاره ۸). در این ماتریس شاخص های فرآیند محوری با توجه به قدرت نفوذ هر شاخص در شاخص های ديگر و میزان وابستگی هر شاخص به شاخص های ديگر در چهار سطح تقسم بندی شده است. سطح بندی مذکور نشان می دهد که ساختار تیمی، زنجیره ارزش، سلسله مراتب افقی، کلاسه بندی فرآیندو مدلسازی فرآیند بیشترین نفوذ را در ديگر شاخص های فرآیند محوری دارند. و از میان این شاخص ها، شاخص مدلسازی فرآیند وابستگی کمتری به ديگر شاخص ها دارد. علاوه بر شاخص های ذکر شده، شاخص مالک فرآیند، تمرکز بر مشتری و سرعت فرآیند از جمله شاخص هایی هستند که در دسته نفوذ(عدم وابستگی) قرار گرفته اند. لذا سازمان ها برای فرآیند محور شدن، باید توجه بیشتری به شاخص های مذکورداشته باشند. شاخص های بهبود و انسجام فرآیند بیشترین وابستگی را به شاخص های ديگر دارند. شاخص های، بهینگی، کیفیت، سیستم سنجش و نتایج فرآیند نیز در دسته وابستگی قرار گرفته اند. لذا برای ایجاد آنها، باید به شاخص های ساختار تیمی، درک کارکنان از فرآیند، و تمرکز بر مشتری که نفوذ و یا تاثيرزيادي در آنها دارند، توجه گردد. شاخص های مستندات فرآیند، مشاغل چند بعدی، هزینه فرآیند، قابلیت اطمینان فرآیند و انعطاف پذیری فرآیند از جمله شاخص های مستقل هستند. به عبارت ديگر اين شاخص ها وابستگی و نفوذ قابل توجه ای بر ديگر شاخص های ندارند. شاخص درک کارکنان از فرآیند تنها شاخصی است که در دسته ارتباطات قرار گرفته است. یعنی اين شاخص دارای يك ارتباط دو طرفه با ديگر شاخص ها می باشد.

يافته های اين تحقیق می تواند در هر سازمان خدماتی وتولیدی برای سنجش میزان فرآیند محوری بکار گرفته شود. ديگر محققین می توانند با بکار گیری فرآیند تحلیل شبکه ای (ANP) نسبت به محاسبه ضرایب اهمیت ابعاد و شاخص ها اقدام کنند. بنابراین يکی از تحقیقات نو و جذاب برای ديگر محققین ترکیب ISM و ANP در بررسی فرآیند محوری کسب و کار است.

منابع

۱. همر، مایکل، چمپی، جیمز، مهندسی دویاره شرکت‌ها، ترجمه رضائی‌نژاد، عبدالرضا، خدمات فرهنگی رسا، ۱۳۷۹
۲. مهران، کرمانشاه. انتخاب رویکرد مهندسی مجدد در تحول سازمان- از بهبود مستمر تا بازسازی محدوده کسب و کار. مجله دانش مدیریت، شماره ۶۹، ص ۱۳۲-۱۰۳.
۳. لاجوردی، سیدجلیل؛ علی خانبابایی. بررسی عوامل تسهیل کننده مدیریت دانش در تیم‌های کاری، مجله دانش مدیریت، شماره ۷۶، ص ۹۷-۱۱۶.
۴. اسدالله، هوشنگ؛ احمد ماکوئی؛ کامبیز شاهروdi. مدل‌سازی زنجیره ارزش در صنعت خودرو ایران به منظور دستیابی به استراتژی راهبردی هزینه، مجله دانش مدیریت، شماره ۷۱، ص ۴۰-۳.
5. Anukul Mandal and S.G. Deshmukh. (1994), "Vendor Selection Using Interpretive Structural Modelling (ISM)", International Journal of Operations& Production Management, Vol. 14 No. 6, 1994, pp. 52-59
6. Ashish Agarwal, Ravi Shankar, M.K. Tiwari. (2007). "Modeling agility of supply chain", Industrial Marketing Management, 36 (2007) 443 – 457
7. Burlton, R.T. (2001). "Business process management: Profiting from process". Indianapolis: Sams.
8. Cousins, P. D. & Menguc, B. (2006). "The implications of socialization and integration in supply chain management". Journal of Operations Management, 24, 604–620
9. Daft, R. L. (2004). "Organization theory and design". Mason, Ohio: Thompson.
10. Davenport, T.H. (1993). "Process innovation: Reengineering work through information technology". Boston: Harvard Business School Press.
11. Davenport TH & Short JE. (1990). "The new industrial engineering: information technology and business process".
12. Daniel E.Oleary. (1999). "Development a theory – Based Ontology for "Best Practices" Knowledge Bases. International Journal of Service Industry Management.
13. Hammer, M.H., & Champy, J. (1993). "Reengineering the corporation: A manifesto for business evolution". New York.: Harper Business
14. Hammer, M., & Stanton, S. (2001). "How process enterprises really work". Harvard Business Review, 77(6), 108-118.

15. Khong KW & Richardson S. (2003). "Business process re-engineering in Malaysian banks and finance companies". *Managing Service Quality*, 13(1):54-71.
16. Jitesh Thakkar.(2007). "Development of a balanced scorecard An integrated approach of Interpretive Structural Modeling (ISM) and Analytic Network Process (ANP)", *International Journal of Productivity and Performance Management Vol. 56 No. 1*,pp. 25-59
17. McCormack, K. (2003)."Benchmarking using the BPO Maturity Model". *BPM Opinions Series*. Retrieved from <http://www.bpmresources.com>
18. McCormack, K. P., & Johnson, W. C. (2001). "Business process orientation – Gaining the e-business com- positive advantage". Florida: St. Lucie Press.
19. McCormack, K. P., & Prof. Marcelo BBronzo Ladeira,, & Prof. Marcos Paulo. (2007). "supply chain maturity and performance in Brazil". Florida: St. Lucie Press.
20. Porter, M.E. (1985), "Competitive Advantage: Creating & Sustaining Superior Performance". New York, NY: The Free Press.
21. Ravi, V., & Shankar, R. (2005). "Analysis of interactions among the barriers of reverse logistics". *Technological Forecasting and Social Changes*, 72,1011–1029.
22. redesign. *Sloan Management Review*, 7(2)11-27.
23. Zahran, Sami. (2002), Software Process improvement, Addison-WELSLEY.Making the Case for Reengineering, <http://web.mit.edu>
24. Wilyam Robert A. King, David K. Carr,(1992), "Business process Redesign", Coopers & Lybrand, Original form the University of California.